

POLITICA ECONOMICA INTERNACIONAL

JOAN EDELMAN SPERO

Tercera edición
Tercera reimpresión

LIBRERIA "EL ATENEO" EDITORIAL
BUENOS AIRES - LIMA - MEXICO - BARCELONA



DONACION FERIA del LIBRO FRANJA MORADA

INDICE

<i>Prologo</i>	IX
<i>Prefacio</i>	XI
Introducción. El nexo entre economía y política.	1
La dinámica política de la política internacional. El sistema político y el sistema económico. Intereses políticos y política económica. La economía internacional como política internacional. Tres sistemas.	

Parte I. PANORAMA

1. El manejo de las relaciones económicas internacionales desde la Segunda Guerra Mundial	21
---	----

Parte II. EL SISTEMA OCCIDENTAL

2. Manejo monetario internacional	31
El acuerdo original de Bretton Woods. Manejo unilateral de los Estados Unidos. Manejo multilateral bajo el liderazgo de Estados Unidos. Fuerzas del cambio. Parálisis del manejo. El acuerdo smithsoniano: control de la crisis sin reforma. El Comité de los Veinte: lo elusivo de la reforma. La segunda enmienda: imagen y realidad. ¿Manejo nacional, regional o multilateral? La crisis de la deuda. El manejo monetario en la década de 1980.	
3. El comercio internacional y las políticas nacionales	80
La Carta de La Habana. Manejo multilateral bajo el liderazgo de Estados Unidos. Fuerzas de cambio. Parálisis y deriva. Llegando a Tokio. Tokio y después. ¿Comercio libre o comercio leal?	
4. La corporación multinacional y el tema de la administración	115
La corporación multinacional. Fuerza para el cambio: la expansión de las multinacionales. Eficiencia, crecimiento y bienestar. Control económico nacional. Interferencia por los gobiernos de origen de las multinacionales. Las multinacionales y el proceso político nacional. Manejo de corporaciones multinacionales. Manejo nacional. Manejo regional. Manejo internacional.	

Parte III. EL SISTEMA NORTE-SUR

5. El sistema Norte-Sur y la posibilidad de cambio.	151
Los liberales. Los marxistas. Los estructuralistas. Cambio económico.	
6. El uso de la ayuda.	160
La ayuda en el orden inicial de posguerra. La vuelta a la ayuda. La brecha se ensancha. El fracaso de la ayuda. Estancamiento y declinación de la ayuda. Crisis de los años 1970 y 1980. Un nuevo orden económico internacional: estrategia para la década de 1970. La década de 1980: estancamiento y fragmentación. El futuro de la ayuda.	
7. Estrategia comercial.	197
Exclusión y autoaislamiento del orden comercial de posguerra. Motivos para el cambio. Unidad y enfrentamiento. Los límites de la UNCTAD. Poder de los productos y el nuevo orden económico internacional. Negociando el NIEO. El nuevo orden para los años ochenta. El nuevo pragmatismo y el viejo atolladero.	
8. La dirección de la corporación multinacional.	240
Poder: la economía local. El poder: gobierno local. Eficiencia, crecimiento y bienestar. Procesos políticos nacionales. Fuerzas del cambio. Administración de la inversión extranjera en los países menos desarrollados.	
9. Petróleo y el poder del cartel.	261
El sistema de dependencia del petróleo internacional. Fuerzas del cambio. El proceso de cambio: de negociación a poder unilateral. Dirección de la OPEC. La segunda crisis del petróleo: un sistema incontrolable. Decadencia de la OPEC: inundación del mercado petrolero mundial. ¿Otras OPECS? Bauxita, bananas y cobre.	

Parte IV. EL SISTEMA ESTE-OESTE

10. Relaciones económicas Este-Oeste.	307
La creación de un bloque económico oriental. La guerra económica occidental. Fuerzas de cambio en el Este. Fuerzas de cambios en el Oeste. Barreras al cambio en el Este. Barreras al comercio en el Oeste. El comercio Este-Oeste y la declinación de la détente. Conclusiones.	
Conclusión: ¿Hacia un nuevo orden económico internacional?	351
Condiciones políticas del manejo. Problemas de administración. Construcción de un nuevo orden económico internacional.	
<i>Glosario</i>	357