

*Claves del retraso y del  
progreso de la Argentina*

Martín Lagos    Juan J. Llach  
Eduardo Fracchia    Fernando Marull

# Índice

<b>Introducción</b>	13
<b>Capítulo 1. Cuándo, cuánto y respecto de quiénes se retrasó la Argentina</b>	21
<b>1.1. Aspectos metodológicos</b>	21
1.1.1. La estadística del Producto Interno Bruto per cápita y las series de tiempo de Angus Maddison	21
1.1.2. Las ratios de PIB per cápita como indicadores del avance o retraso de la economía argentina	23
1.1.3. El uso de promedios representativos para grupos de países	24
1.1.4. El uso de promedios móviles en las series de tiempo	25
<b>1.2. La medición del retraso de la Argentina</b>	25
1.2.1. La Argentina versus el mundo	25
1.2.2. La Argentina versus el mundo avanzado	28
1.2.3. La Argentina versus el mundo en desarrollo	32
<b>1.3. Otras comparaciones y casos de interés</b>	33
1.3.1. Los Estados Unidos de América	33
1.3.2. Los exportadores de alimentos: Canadá-Australia-Nueva Zelanda	36
1.3.3. Nueva Zelanda, un subcaso menos exitoso	38
1.3.4. El grupo de nuestras raíces: España-Italia-Portugal	39
1.3.5. Tres vecinos, tres historias: Brasil, Chile y Uruguay	41
1.3.6. Asia: Tres “tigres” maduros (Japón, Corea, Taiwan) y dos gigantes de desarrollo tardío (China, India)	45
1.3.7. ¿Respecto de quién se retrasó más la Argentina?	48
1.3.8. ¿A quién le ganó la Argentina?	50
<b>1.4. Conclusión</b>	54
<b>1.5. Anexo. Midiendo el nivel de vida entre países y a lo largo del tiempo: la contribución de Angus Maddison</b>	58

<b>Capítulo 2. Por qué se retrasó la Argentina: las hipótesis en pugna</b>	61
<b>2.1. Hipótesis neoclásicas</b>	63
2.1.1. Proteccionismo excesivo	63
2.1.1.1. Proteccionismo y apertura: la llegada tardía de América Latina	69
2.1.2. Hipótesis del crecimiento agropecuario	78
2.1.2.1. Agricultura	79
2.1.2.2. Ganadería	81
2.1.2.3. Desempeño del sector agropecuario y restricción externa	83
2.1.2.4. Conclusiones	86
2.1.3. Estatismo	88
2.1.4. Los derechos de propiedad	93
2.1.4.1. Amenazas a los derechos de propiedad nominados en moneda: defaults e inflación	94
2.1.4.1.1. El caso de la Argentina	96
2.1.4.1.2. El caso del Brasil	99
Nota sobre la dolarización	102
2.1.5. Regulación del mercado de trabajo	102
<b>2.2. Hipótesis macroeconómicas</b>	108
2.2.1. La volatilidad	108
2.2.2. La insolvencia fiscal	112
2.2.2.1. El déficit fiscal	114
2.2.2.2. La deuda pública	115
2.2.3. La inflación, la desmonetización y la desintermediación financiera	117
2.2.3.1. La inflación	118
2.2.3.2. La desmonetización y la desintermediación financiera	121
2.2.4. La insuficiencia de la inversión	122
2.2.5. La insolvencia externa	124
<b>2.3. Hipótesis de la dependencia</b>	127
2.3.1. El deterioro de los términos del intercambio y la estructura de las exportaciones	128

2.3.1.1. Los términos del intercambio externo	129
2.3.1.2. La estructura de las exportaciones	134
2.3.2. Transferencia de recursos al exterior	136
2.3.2.1. Utilidades y dividendos netos	138
2.3.2.2. Intereses netos	140
2.3.2.3. La transferencia total de recursos	143
<b>2.4. Hipótesis estructuralistas y de las políticas liberales o neoliberales</b>	<b>145</b>
2.4.1. Economía muy primaria	146
2.4.1.1. La participación del sector primario a precios constantes	149
2.4.1.2. La participación del sector primario a precios corrientes	152
2.4.2. Desarrollo industrial insuficiente	156
2.4.2.1. Participación de la industria en el PIB a precios constantes	157
2.4.2.2. Participación de la industria a precios corriente	162
2.4.2.3. La participación de la industria manufacturera relativa a la participación del sector primario	164
2.4.3. Políticas contrarias a la industria manufacturera	166
2.4.3.1. El tipo de cambio real	167
2.4.3.2. La apertura importadora	170
2.4.3.2.1. Importaciones/PIB a precios corrientes	170
2.4.3.2.2. Importaciones/PIB a precios constantes	172
2.4.3.3. La apertura importadora, neta de bienes de capital	173
2.4.4. Políticas “financieristas”	174
2.4.5. Puja distributiva	180
2.4.6. La debilidad del capitalismo nacional y la falta de cohesión del empresariado	186
2.4.6.1. La participación de las mayores empresas	188
2.4.6.2. La inversión extranjera directa como porcentaje del PIB	190
2.4.6.3. La cuestión de la organización y cohesión del empresariado	192

2.4.7. Distribución de la propiedad de la tierra	193
2.4.8. Intensidad y concentración en el tiempo de la inmigración	194
2.4.9. Concentración en el área metropolitana de Buenos Aires	196
<b>2.5. Hipótesis de las instituciones políticas</b>	<b>198</b>
2.5.1. La inestabilidad política y los gobiernos legales e ilegales	199
2.5.2. Gobiernos civiles versus gobiernos militares	202
2.5.3. El populismo económico	204
2.5.4. El peronismo	207
2.5.5. Coaliciones conservadoras o liberales	211
2.5.6. Federalismo político con fuertes desigualdades regionales	214
2.5.7. Otras hipótesis sobre la influencia de las instituciones políticas	218
2.5.7.1. La rapidez de la incorporación electoral	218
2.5.7.2. Tardía incorporación de los inmigrantes a la vida política	219
2.5.7.3. Vaciamiento relativo de los partidos políticos y menor calidad de los cuadros de gobierno	220
2.5.7.4. Caudillos versus líderes democráticos	220
<b>2.6. Hipótesis sociológicas y culturales</b>	<b>222</b>
2.6.1. Urbanización y modernización “excesivas”	222
2.6.2. Deterioro de la ventaja educativa	226
2.6.3. Cultura de rentas	227
<b>2.7. Hipótesis de determinaciones históricas</b>	<b>229</b>
2.7.1. ¿Excepcionalidad del crecimiento hasta la Primera Guerra o demora a partir de allí?	231
2.7.2. El golpe de Estado del 6 de septiembre de 1930	234
2.7.3. ¿Respuestas tardías a la Gran Depresión o sustitución de importaciones forzada por el pasado?	235
<b>2.8. Conclusiones</b>	<b>236</b>
2.8.1. Síntesis de las conclusiones	236
2.8.2. Una lectura posible del encadenamiento de los factores asociados al retraso de la Argentina	250
<b>2.9. Anexo. Análisis econométrico de series de tiempo</b>	<b>254</b>

<b>Capítulo 3. Una mirada al futuro aprendiendo del pasado</b>	261
1. Mejor funcionamiento de las instituciones políticas	262
2. Inflación baja o moderada y aumento de la monetización de la economía	263
3. Políticas económicas no populistas	264
4. Solvencia fiscal	265
5. Menor volatilidad macroeconómica	266
6. Oportunidades y percepciones de progreso y movilidad social y puja distributiva moderada o encauzada	266
7. Economía abierta o en proceso de apertura y precios relativos cercanos a los internacionales	267
8. Desarrollo agropecuario + desarrollo industrial	268
9. Términos del intercambio externo no muy bajos ni decrecientes y su relación con el proteccionismo agroalimentario	269
10. Solvencia externa	270
11. Inversión moderada o alta	271
12. Respeto de los derechos de propiedad	271
A modo de conclusión	272
<b>Bibliografía</b>	275