

# INDICE

## SEGUNDA PARTE

### LA RENTA NACIONAL: SU DISTRIBUCIÓN

#### TÍTULO PRIMERO

##### ASPECTOS GENERALES DE LA TEORÍA DE LA DISTRIBUCIÓN

	Págs.
CAPÍTULO PRIMERO. — <i>El análisis cuantitativo de la distribución</i> . . . . .	19
Sección I. — La distribución funcional de la renta nacional . . . . .	19
Sección II. — La distribución personal de la renta nacional . . . . .	21
CAPÍTULO II. — <i>Evolución de la teoría general de la distribución</i> . . . . .	26
Sección I. — Las concepciones de la escuela clásica inglesa . . . . .	27
Sección II. — El análisis marxista de la distribución . . . . .	30
Sección III. — La teoría marginalista de la distribución. . . . .	35
Sección IV. — Las orientaciones contemporáneas en torno a la teoría de la distribución . . . . .	42
Sección V. — Observaciones finales . . . . .	46

#### TÍTULO SEGUNDO

### LA DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA EN UNA ECONOMÍA DESCENTRALIZADA CAPITALISTA

#### SUBTÍTULO PRIMERO

##### La distribución funcional: mercados y precios de los factores de producción

CAPÍTULO PRIMERO. — <i>Los principios generales del análisis de los precios de factores.</i> . . . . .	55
Sección I. — La demanda de los factores de producción . . . . .	55
Sección II. — La oferta de los factores de producción . . . . .	60
Sección III. — La determinación de los precios de los factores . . . . .	61

	Págs.
CAPÍTULO II. — <i>El salario</i> . . . . .	73
Sección I. — El concepto de salario . . . . .	74
Sección II. — La estructura contemporánea del mercado de trabajo . . . . .	79
Sección III. — El funcionamiento del mercado de trabajo en la economía contemporánea . . . . .	91
CAPÍTULO III. — <i>El tipo de interés</i> . . . . .	118
Sección I. — El crédito: sus caracteres generales . . . . .	119
Sección II. — Las instituciones de crédito: los bancos . . . . .	124
Sección III. — El mercado de capitales y la pluralidad de tipos de interés . . . . .	129
Sección IV. — La determinación del tipo de interés . . . . .	141
Sección V. — La evolución del tipo de interés . . . . .	155
CAPÍTULO IV. — <i>El beneficio de la empresa</i> . . . . .	162
Sección I. — Los problemas preliminares . . . . .	162
Sección II. — Las teorías del beneficio . . . . .	165
Sección III. — Elementos para una explicación del beneficio . . . . .	170
CAPÍTULO V. — <i>Visión de conjunto acerca del sistema de precios</i> . . . . .	177
Sección I. — Las vinculaciones entre los precios . . . . .	177
Sección II. — El papel del sistema de precios: equilibrio y óptimo . . . . .	179

#### SUBTÍTULO SEGUNDO

### La distribución funcional: las partes relativas de los factores en la renta nacional

CAPÍTULO PRIMERO. — <i>Los análisis macroeconómicos de inspiración neoclásica</i> . . . . .	187
Sección I. — Productividad marginal y análisis macroeconómico de la distribución: la función de producción de Cobb-Douglas . . . . .	187
Sección II. — Grado de monopolio y partes relativas a los factores . . . . .	191
CAPÍTULO II. — <i>Los análisis macroeconómicos de inspiración keynesiana</i> . . . . .	199
Sección I. — El análisis de Kalecky . . . . .	200
Sección II. — El modelo de N. Kaldor . . . . .	201

#### SUBTÍTULO TERCERO

### La distribución personal

CAPÍTULO PRIMERO. — <i>La redistribución de las rentas</i> . . . . .	209
Sección I. — Las técnicas de redistribución . . . . .	210
Sección II. — Los resultados de la redistribución . . . . .	216
CAPÍTULO II. — <i>La evolución de la distribución personal</i> . . . . .	223
Sección I. — El ejemplo de los Estados Unidos . . . . .	223
Sección II. — Distribución personal y crecimiento económico . . . . .	226

## TÍTULO TERCERO

### LA DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA EN UNA ECONOMÍA CENTRALIZADA COLECTIVISTA

	Págs.
<b>CAPÍTULO PRIMERO.</b> — <i>Los salarios en una economía colectivista centralizada</i> . . . . .	231
Sección I. — El fondo de salarios . . . . .	231
Sección II. — La diferenciación de salarios . . . . .	233
Sección III. — El papel de los sindicatos . . . . .	235
<b>CAPÍTULO II.</b> — <i>Interés y beneficios en una economía colectivista centralizada</i> . . . . .	238
Sección I. — El problema del interés en la economía soviética . . . . .	238
Sección II. — El papel del beneficio en la economía soviética . . . . .	240
<b>CAPÍTULO III.</b> — <i>Notas sobre la distribución personal en la U.R.S.S.</i> . . . . .	243

## TERCERA PARTE

### EL GASTO NACIONAL

#### TÍTULO PRIMERO

##### EL DINERO

###### SUBTÍTULO PRIMERO

#### El dinero en una economía descentralizada

<b>CAPÍTULO PRIMERO.</b> — <i>Las funciones del dinero y la demanda de dinero</i> . . . . .	257
Sección I. — Definición del dinero . . . . .	257
Sección II. — Las funciones del dinero y la preferencia por la liquidez . . . . .	259
Sección III. — La velocidad de circulación del dinero . . . . .	266
<b>CAPÍTULO II.</b> — <i>La oferta de dinero</i> . . . . .	271
Sección I. — La influencia de los bancos en el dinero y los sistemas monetarios . . . . .	271
Sección II. — Las condiciones de emisión de dinero . . . . .	279
Sección III. — De la oferta de dinero a la liquidez general de la economía . . . . .	294
<b>CAPÍTULO III.</b> — <i>La política monetaria en una economía descentralizada</i> . . . . .	298
Sección I. — Las estructuras bancarias . . . . .	298
Sección II. — Las formas de intervención . . . . .	309
Sección III. — La eficacia de la intervención . . . . .	316

	Págs.
CAPÍTULO IV.— <i>Financiación de la economía</i> . . . . .	320
Sección I.—Los recursos monetarios y financieros y su utilización . . . . .	320
Sección II.—Las operaciones financieras de los agentes económicos . . . . .	323

SUBTÍTULO SEGUNDO

**El dinero y el crédito en una economía centralizada**

Sección I.—El dinero y sus funciones en la U.R.S.S. . . . .	330
Sección II.—El sistema bancario en la U.R.S.S. . . . .	333

TÍTULO SEGUNDO

**EL GASTO NACIONAL Y LA TEORÍA GENERAL DE LA RENTA GLOBAL**

CAPÍTULO PRIMERO.— <i>El principio de la demanda global</i> . . . . .	339
Sección I.—El principio . . . . .	339
Sección II.—Sus enseñanzas . . . . .	346
CAPÍTULO II.— <i>Las relaciones entre el consumo, la inversión y la renta</i> . . . . .	353
Sección I.—La función de consumo . . . . .	353
Sección II.—El principio del efecto multiplicador de la inversión . . . . .	360
Sección III.—El principio de aceleración . . . . .	368
Sección IV.—Gasto total, precios y estructuras . . . . .	374

TÍTULO TERCERO

**EL GASTO NACIONAL Y EL NIVEL GENERAL DE LOS PRECIOS**

CAPÍTULO PRIMERO.— <i>La teoría cuantitativa del dinero</i> . . . . .	381
Sección I.—La teoría cuantitativa en la formación clásica . . . . .	382
Sección II.—La contrastación de la teoría cuantitativa . . . . .	383
Sección III.—La formulación keynesiana de la teoría cuantitativa . . . . .	385
CAPÍTULO II.— <i>Las variaciones del nivel general de los precios</i> . . . . .	390
Sección I.—Las causas de la inflación . . . . .	392
Sección II.—El proceso inflacionista . . . . .	395
Sección III.—La política anti-inflacionista . . . . .	400
Sección IV.—Crecimiento, inflación y política de rentas . . . . .	405

TÍTULO CUARTO

**EL GASTO NACIONAL EN LAS ECONOMÍAS COLECTIVISTAS CENTRALIZADAS**

Sección I.—El balance de ingresos y gastos de la población . . . . .	413
Sección II.—Los riesgos inflacionistas y deflacionistas . . . . .	417

# CUARTA PARTE

## LA ACTIVIDAD ECONÓMICA Y LAS RELACIONES ECONÓMICAS INTERNACIONALES

### TÍTULO PRIMERO

#### ESTRUCTURA ECONÓMICA Y BALANZA DE PAGOS

	Págs.
CAPÍTULO PRIMERO.— <i>Estructuras nacionales y cambios internacionales</i> . . . . .	427
Sección I.—El concepto económico de la nación . . . . .	429
Sección II.—La influencia de la estructura sobre la posición económica internacional de la nación . . . . .	431
CAPÍTULO II.— <i>La balanza de pagos</i> . . . . .	445
Sección I.—Presentación y composición de la balanza de pagos . . . . .	446
Sección II.—Balanza de pagos y contabilidad nacional. . . . .	451
Sección III.—La evolución de las balanzas de pagos y el crecimiento de las economías nacionales . . . . .	454

### TÍTULO SEGUNDO

#### LA TEORÍA DE LOS CAMBIOS INTERNACIONALES

##### SUBTÍTULO PRIMERO

##### Las condiciones del cambio internacional

Sección I.—La teoría clásica del comercio internacional: de los costes comparativos a los costes de sustitución . . . . .	461
Sección II.—La teoría sueca: Dotación en factores de producción y comercio internacional . . . . .	467
Sección III.—La relación real de intercambio . . . . .	471

##### SUBTÍTULO SEGUNDO

##### La teoría de los pagos internacionales

CAPÍTULO PRIMERO.— <i>La convertibilidad internacional de las monedas y el tipo de cambio</i> . . . . .	479
Sección I.—Las operaciones de cambio . . . . .	479
Sección II.—Los grados de convertibilidad . . . . .	481
Sección III.—Los regímenes de convertibilidad . . . . .	482
Sección IV.—La actual organización de los pagos internacionales . . . . .	507

	Págs.
CAPÍTULO II.— <i>El equilibrio de la balanza de pagos</i> . . . . .	515
Sección I.— El método basado en los precios . . . . .	516
Sección II.— El método de la renta . . . . .	536
Sección III.— La interacción de las variaciones del precio y las variaciones de la renta en la adaptación de la balanza de pagos . . . . .	547

#### SUBTÍTULO TERCERO

### La teoría de los movimientos internacionales de capitales

CAPÍTULO PRIMERO.— <i>Las formas de los movimientos internacionales de capitales</i> . . . . .	559
Sección I.— Los movimientos de capital a corto plazo . . . . .	559
Sección II.— Los préstamos de capitales a largo plazo: Las inversiones internacionales . . . . .	561
Sección III.— Las transferencias de capitales sin contrapartida . . . . .	566
CAPÍTULO II.— <i>La teoría de las transferencias unilaterales de capitales</i> . . . . .	571
Sección I.— El mecanismo de las transferencias . . . . .	572
Sección II.— Problemas de los países prestamistas y de los países prestatarios . . . . .	579

#### TÍTULO TERCERO

### LAS POLÍTICAS COMERCIALES: EVOLUCIÓN Y MÉTODOS

#### SUBTÍTULO PRIMERO

### Los fundamentos doctrinales: librecambio y proteccionismo

Sección I.— La tesis librecambista . . . . .	589
Sección II.— La tesis proteccionista . . . . .	592
Sección III.— Las lecciones de la controversia . . . . .	597

#### SUBTÍTULO SEGUNDO

### Políticas nacionalistas: tipos y técnicas de intervención

CAPÍTULO PRIMERO.— <i>Políticas comerciales</i> . . . . .	603
Sección I.— Intervención indirecta sobre las importaciones y las exportaciones.	603
Sección II.— Restricciones cuantitativas a los intercambios comerciales . . . . .	608
CAPÍTULO II.— <i>Las políticas monetarias internacionales</i> . . . . .	610
Sección I.— El tipo de cambio de equilibrio . . . . .	610
Sección II.— ¿Cambios fijos o cambios flexibles? . . . . .	612

	Págs.
CAPÍTULO III. — <i>Políticas de aislamiento.</i> . . . . .	616
Sección I. — <i>La autarquía</i> . . . . .	616
Sección II. — <i>La política económica internacional de la Unión Soviética</i> . . . . .	618

SUBTÍTULO TERCERO

**Hacia un orden económico internacional**

CAPÍTULO PRIMERO. — <i>Las relaciones económicas internacionales desde 1840 a 1945</i> . . . . .	629
Sección I. — <i>El período 1840-1930</i> . . . . .	629
Sección II. — <i>El período 1930-1945</i> . . . . .	631
CAPÍTULO II. — <i>La organización internacional de los intercambios a partir de 1945</i> . . . . .	634
Sección I. — <i>La cooperación monetaria: El fondo Monetario Internacional</i> . . . . .	634
Sección II. — <i>La cooperación financiera: El Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento</i> . . . . .	638
Sección III. — <i>La cooperación comercial: La Carta de La Habana y el G.A.T.T.</i> . . . . .	640
CAPÍTULO III. — <i>Los esfuerzos de solución regional de los problemas económicos de la Europa occidental</i> . . . . .	645
Sección I. — <i>El Banco Internacional de Pagos</i> . . . . .	647
Sección II. — <i>De la Organización Europea de Cooperación Económica a la Organización de Cooperación y Desarrollo Económico</i> . . . . .	648
Sección III. — <i>Las Comunidades Europeas</i> . . . . .	650
Sección IV. — <i>Los problemas de la ampliación de la C. E. E. y de las relaciones con terceros países</i> . . . . .	657
<i>A guisa de conclusión sobre el problema de las relaciones económicas internacionales</i> . . . . .	662
ÍNDICE ONOMÁSTICO . . . . .	663
ÍNDICE ALFABÉTICO . . . . .	665