

FRANCESCO VITO

ECONOMIA POLITICA

Segunda edición española
corregida y notablemente aumentada

CON PROLOGO DEL

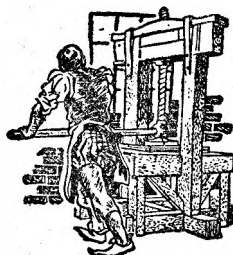
Dr. Don José Zubizarreta

Profesor adjunto por oposición de Economía Política
y encargado de la Cátedra de Hacienda Pública
y Derecho Fiscal de la Facultad de Derecho de la
Universidad de Madrid

TRADUCCION DE

Carlos Humberto Núñez

Licenciado en Filosofía y Letras



EDITORIAL TESORO
Av. de José Antonio, 43
M, A D R I D

INDICE GENERAL

	Páginas
PRÓLOGO	XIX
ADVERTENCIA	XXIII

LIBRO PRIMERO

Introducción a la Economía Política

PREFACIO	2
----------------	---

PRIMERA PARTE

EL OBJETO DE LA CIENCIA ECONOMICA

<i>Capítulo I.</i> —EL PROBLEMA ECONOMICO	9
---	---

1. El puesto de la ciencia económica entre las ciencias sociales, página 9.—2. Los términos esenciales del problema económico, pág. 11.—3. Problema económico y problema técnico, pág. 12.—4. Aspecto técnico y aspecto económico en la solución de los problemas prácticos, pág. 14.—5. La actividad económica, pág. 16.—*Nota bibliográfica*, pág. 18.

<i>Capítulo II.</i> —EL PRINCIPIO ECONOMICO	19
---	----

1. El principio económico como elemento esencial de la ciencia económica, pág. 19.—2. Principio económico y principio racional, pág. 20.—3. Respuesta a algunas objeciones, pág. 21.—4. La explicación racional de la conducta humana no postula que todo acto sea racional, página 22.—5. Principio económico y principio de la ventaja material, pág. 23.

<i>Capítulo III.</i> —EL SISTEMA ECONOMICO	25
--	----

1. El concepto general del sistema económico, pág. 25.—2. El equilibrio del sistema económico, pág. 26.—3. Sistema económico y fines sociales, pág. 27.—4. Sistema económico y estructura jurídico-política, página 29.—5. Los sujetos económicos, pág. 30.—6. El Estado como sujeto económico, pág. 32.

SEGUNDA PARTE

EL DESARROLLO HISTORICO DE LA ECONOMIA POLITICA

<i>Capítulo IV.</i> —LOS PRECEDENTES DOCTRINALES	35
1. Los orígenes y los primeros desarrollos, pág. 35.—2. El período de la exposición fragmentaria, pág. 36.—3. El pensamiento económico medieval, pág. 39.—4. El justo precio, el justo salario y la usura, pág. 40.—5. Las vicisitudes de la prohibición de la usura, pág. 42.—6. Referencias sobre la moneda, pág. 45.— <i>Nota bibliográfica</i> , pág. 46.	
<i>Capítulo V.</i> —EL MERCANTILISMO Y LA FISIOCRACIA	48
1. El período de la exposición autónomo-empírica, pág. 48.—2. La balanza comercial en el pensamiento mercantilista, pág. 50.—3. Las tres fases del mercantilismo, pág. 53.—5. El período de la exposición sistemático-racional: La fisiocracia, pág. 56.—6. El «cuadro económico» de Quesnay, página 59.—7. La aportación de la fisiocracia al desarrollo de la ciencia económica, pág. 61.—8. Observaciones metodológicas comunes al mercantilismo y la fisiocracia, pág. 64.— <i>Nota bibliográfica</i> , pág. 65.	
<i>Capítulo VI.</i> —LA FASE CIENTÍFICA: LA ESCUELA CLÁSICA	67
1. Los orígenes de la ciencia económica, pág. 67.—2. Las características fundamentales de la economía clásica, pág. 68.—3. Las categorías económicas fundamentales según el pensamiento clásico, pág. 71.—4. La teoría del valor según la escuela clásica pág. 73.—5. Los principales representantes de la escuela clásica, pág. 76.—6. Optimistas y pesimistas, pág. 77.—7. La teoría maltusiana de la población, pág. 79.—8. Observaciones críticas, pág. 82.— <i>Nota bibliográfica</i> , pág. 83.	
<i>Capítulo VII.</i> —LAS PRIMERAS REACCIONES DOCTRINALES CONTRA LA ECONOMÍA CLÁSICA: LA ESCUELA HISTÓRICA	86
1. El socialista utópico, pág. 86.—2. Los economistas románticos, pág. 88.—3. La dirección historicista (escuela histórica), pág. 90.—4. La ley de los tres estadios, pág. 91.—5. La primera y la segunda escuela histórica, pág. 91.—6. Valoración crítica, pág. 92.—7. La controversia metodológica, pág. 93.— <i>Nota bibliográfica</i> , pág. 95.	
<i>Capítulo VIII.</i> —LA ESCUELA PSICOLÓGICA O AUSTRÍACA	96
1. La dirección subjetivista (escuela austríaca o psicológica, pág. 96.—2. La superación de la antinomia de los valores, pág. 97.—3. La insuficiencia de la psicología hedonista como fundamento de la teoría económica, pág. 99.—4. La nueva escuela austríaca y la noción formal de utilidad, pág. 102.—5. Las categorías económicas fundamentales según la dirección subjetivista, pág. 104.—6. La difusión de la dirección subjetivista en diferentes países, pág. 106.—7. Consideraciones críticas, pág. 107.— <i>Nota bibliográfica</i> , pág. 109.	
<i>Capítulo IX.</i> —LA DIRECCIÓN MATEMÁTICA EN LA ECONOMÍA	110
1. La interdependencia de todos los fenómenos económicos, pág. 110.—	

2. La contribución metodológica de Pareto a la concepción del equilibrio económico general, pág. 111.—3. La tentativa de liberar la teoría económica de toda impronta psicológica: rareza (Walras) y ofelimidad (Pareto), pág. 113.—4. El método paretiano de «las combinaciones indiferentes», pág. 114.—5. Las categorías económicas fundamentales según la dirección matemática, pág. 116.—6. Consideraciones críticas, pág. 117.—*Nota bibliográfica*, pág. 119.

Capítulo X.—LA TEORÍA DEL VALOR 121

1. La teoría del valor fundada sobre el costo de producción, pág. 121.—
2. La teoría del valor fundada sobre la utilidad marginal, pág. 123.—
3. La conciliación de las dos explicaciones del valor. La distinción entre períodos breves y períodos largos. La teoría de la novedad, pág. 171.—
4. La teoría del costo de producción, pág. 125.—5. Crítica de la teoría del costo de producción, pág. 126.—6. La teoría del valor en la dirección matemática, pág. 128.—*Nota bibliográfica*, pág. 130.

Capítulo XI.—LA TEORÍA DEL PLUS-VALOR DESDE CARLOS MARX HASTA LOS ECONOMISTAS SOVIÉTICOS 132

1. La explicación marxista del valor, pág. 132.—2. Exposición analítica de la teoría del plus-valor, pág. 133.—3. Origen ricardiano de la teoría del valor de C. Marx, pág. 135.—4. Crítica de la teoría marxista del valor, pág. 137.—5. La teoría del plus-valor y el imperialismo, pág. 141.—6. La revisión de la teoría marxista del valor por los investigadores soviéticos, pág. 142.—7. La controversia sobre la validez de las leyes económicas de la sociedad colectivista, pág. 144.—8. La fase actual del pensamiento económico soviético: el MANUAL de 1954, pág. 146.—9. El pensamiento marxista y la historia, pág. 148.—*Nota bibliográfica*, pág. 149.

TERCERA PARTE

LOS PROBLEMAS METODOLOGICOS FUNDAMENTALES DE LA ECONOMIA POLITICA

Capítulo XII.—EL MÉTODO EN LA CIENCIA ECONÓMICA 152

1. La importancia del problema metodológico, pág. 152.—2. ¿Unicidad o pluralidad del método científico?, pág. 153.—3. El alcance de la investigación inductiva en la ciencia económica, pág. 155.—4. Ciencias naturales y ciencias morales: sus caracteres distintivos, pág. 157.—5. Ciencias naturales y ciencias sociales; los caracteres comunes, pág. 159.—6. La aplicación de la matemática a la ciencia económica. El método matemático como medio de demostración y de exposición de la ciencia económica, pág. 162.—7. El método matemático y la indagación de las relaciones funcionales, pág. 165.—8. El método matemático como instrumento de investigación para el descubrimiento de nuevos conocimientos económicos, pág. 166.—9. Una recientísima aplicación matemática a la economía: la teoría de los juegos, pág. 168.—10. Economía estática y economía dinámica.—11. El estudio de las fluctuaciones y del desarrollo económico, pág. 172.—*Nota bibliográfica* pág. 173.

<i>Capítulo XIII.—ECONOMÍA Y ÉTICA</i>	176
de la ética. Economía pura y economía aplicada, pág. 178.—3. Teoría	
1. Las relaciones entre economía y ética en el orden de los hechos y en el	
orden de las ideas, pág. 176.—2. La separación de la economía respecto	
económica y doctrina económica. Pensamiento económico y análisis eco-	
nómico, pág. 181.—4. La neutralidad de la economía respecto de la	
ética, pág. 183.—5. Validez y aplicabilidad de la ciencia, pág. 185.—6. El	
principio económico como mero principio formal. La posición doctrinal de	
Pareto; la elección del sujeto como punto de partida del análisis eco-	
nómico, pág. 187.—7. La reducción a meras relaciones cuantitativas de un	
solo sector de la economía, pág. 189.—8. La pretendida existencia de un	
tratado preliminar del todo indiferente al problema de los fines, pág. 190.—	
9. La inseparabilidad de la economía respecto de la ética. La naturaleza	
ética de los fines sociales, pág. 191.—10. La autonomía de la ciencia eco-	
nómica, pág. 193.— <i>Nota bibliográfica</i> , pág. 196.	
 <i>Capítulo XIV.—LAS NUEVAS CORRIENTES DEL PENSAMIENTO ECONÓMICO A LA LUZ DE</i>	
<i>LOS PROBLEMAS METODOLÓGICOS FUNDAMENTALES</i>	200
1. Los dos problemas fundamentales de la Economía Política, pág. 200.—	
2. La «revolución keynesiana», pág. 201.—3. Las corrientes renovadoras de	
la economía política en el mundo contemporáneo, pág. 205.—4. La econo-	
mía del bienestar, pág. 207.—5. Otros indicios de renovación de la co-	
rriente tradicional de la economía política, pág. 208.—6. El instituciona-	
lismo pág. 210.—7. El neo-liberalismo, pág. 213.— <i>Nota bibliográfica</i> , pá-	
gina, 214.	
 <i>Capítulo XV.—LA RENOVACIÓN DEL PENSAMIENTO ECONÓMICO</i>	219
1. Los fines de la sociedad, pág. 219.—2. El bien común, pág. 224.—	
3. Individuo, Estado y sociedad.—4. Las premisas de hecho de la economía	
contemporánea, pág. 227.—5. La superación del automatismo económico,	
pág. 229.—6. La nueva estructura del mercado y el estudio de la formación	
del precio, pág. 231.—7. La nueva configuración de las relaciones del tra-	
bajo, pág. 232.— <i>Nota bibliográfica</i> , pág. 233.	

LIBRO SEGUNDO

El precio y la distribución

PREFACIO	237
--------------------------	-----

PRIMERA PARTE

NOCIONES FUNDAMENTALES

<i>Capítulo I.—FINES Y MEDIOS, NECESIDADES Y ACTIVIDAD</i>	241
1. El concepto de «fines» con significación económica: las necesidades,	
pág. 241.—2. Requisitos y caracteres de las necesidades, pág. 243.—3. La	
escala de necesidades, pág. 244.—4. El criterio racional de la satisfac-	

ción de las necesidades, pág. 245.—5. Necesidades primarias y necesidades secundarias, pág. 247.—6. Otras clasificaciones de las necesidades, pág. 248.—7. De la distinción entre necesidades primarias y secundarias a la de actividad primaria, secundaria y terciaria, pág. 249.—8. La evolución de las necesidades y el desarrollo económico, pág. 253.

Capítulo II.—LOS BIENES ECONÓMICOS 255

1. El concepto de «medios» con significación económica: los bienes, página 255.—2. La materialidad como requisito de los bienes, pág. 255.—3. Los llamados bienes inmateriales internos y externos, pág. 257.—4. Los requisitos y los caracteres de los bienes, pág. 258.—5. La clasificación de los bienes, pág. 260.—6. Los bienes conexos, pág. 262.—7. Riqueza individual y riqueza social, pág. 262.

Capítulo III.—LA UTILIDAD ECONÓMICA 265

1. El concepto de utilidad económica: utilidad económica y utilidad objetiva, pág. 265.—2. La utilidad económica y la antinomia de los valores, pág. 266.—3. El valor de uso y el valor de cambio, pág. 267.—4. La ley de la utilidad decreciente, pág. 268.—5. Utilidad total y utilidad marginal, pág. 271.—6. El significado de la utilidad marginal, pág. 273.—7. El equilibrio del consumidor, pág. 274.—8. La complementariedad de las utilidades, pág. 276.—9. Los bienes complementarios y los bienes sucedáneos, pág. 277.

SEGUNDA PARTE

FORMACION DEL PRECIO DE LOS BIENES EXISTENTES EN CANTIDAD FIJA

(Teoría del «precio en los períodos breves» o «precio corriente»)

Capítulo IV.—PRECIOS Y MERCADOS 273

1. Las tres formas principales de la actividad económica, pág. 278.—2. La noción de «costo» es inseparable de la actividad económica, pág. 279.—3. En la sociedad moderna la economía consiste en una serie de actos de cambio, pág. 280.—4. División del trabajo en sentido social y división del trabajo en sentido técnico, pág. 281.—5. La noción del precio, pág. 283.—6. Las nociones de «mercado» y de «mercancía», pág. 284.

Capítulo V.—EL SISTEMA DE LOS PRECIOS 286

1. La interdependencia de los precios: la estructura horizontal y la estructura vertical de la producción, pág. 286.—2. El análisis del precio como problema central de la ciencia económica. El precio como objeto esencial de la economía dirigida, pág. 287.—3. Equilibrio general y equilibrio parcial, pág. 288.—4. La estática y la dinámica económica, pág. 289.—5. El método de investigación en el estudio del precio, pág. 290.—6. El precio corriente, pág. 290.—7. El precio normal, pág. 291.—8. El precio de los factores de la producción, pág. 292.

<i>Capítulo VI.—</i> DEMANDA Y OFERTA	294
1. El cambio, pág. 294.—2. El cambio entre dos individuos aislados, pág. 295.—3. El equilibrio del cambio, pág. 296.—4. La igualdad de las utilidades marginales ponderadas, pág. 297.—5. La demanda, pág. 298.—6. La demanda individual y la demanda colectiva, pág. 300.—7. Algunas excepciones a la ley de la demanda, pág. 301.—8. Carácter instantáneo pág. 302.—9. Un caso de anomalía de la curva de demanda pág. 303.—10. Las variaciones de la demanda en el tiempo, pág. 304.—11. La elasticidad de la demanda, pág. 306.—12. Tentativa de clasificar los bienes según el grado de elasticidad de la demanda, pág. 309.—13. Demanda virtual y demanda efectiva, pág. 311.—14. La pluridireccionalidad de la demanda.—El «efecto de rédito» y el «efecto de sustitución».—15. La elasticidad de la demanda respecto del rédito, pág. 314.—16. La oferta, pág. 315.—17. Las variaciones de la oferta en el tiempo, pág. 317...	

<i>Capítulo VII.—</i> EL «PRECIO DE LOS PERÍODOS BREVES» O «PRECIO CORRIENTE»	319
---	-----

1. La formación del precio de equilibrio, pág. 319.—2. La influencia dominante de la demanda sobre el precio en los períodos breves, pág. 320.—3. Relación directa entre variación de cantidad demandada y de precio, pág. 321.—4. La renta del consumidor, pág. 322.—5. Algunas conexiones entre los precios, pág. 323.—6. La disciplina social de los precios. La divergencia entre el precio de mercado y el precio de equilibrio, pág. 326.—7. La disciplina social de los precios: la insuficiencia del precio de equilibrio como elemento regulador del mercado. Aplazamiento, pág. 328.

TERCERA PARTE

LA FORMACION DEL PRECIO DE LOS BIENES DE OFERTA VARIABLE

(Teoría del «precio en los períodos largos» o «precio normal»)

<i>Capítulo VIII.—</i> LA EMPRESA Y LOS FACTORES DE PRODUCCIÓN	330
--	-----

1. El método de investigación, pág. 330.—2. La empresa, pág. 332.—3. Algunas clasificaciones de las empresas, pág. 335.—4. La empresa en la economía dirigida, pág. 337.—5. Los factores de la producción, pág. 338.—6. El concepto de capital, pág. 340.—7. Los capitales fijos y los capitales circulantes, pág. 342.—8. El capital en el sistema económico, pág. 345.

<i>Capítulo IX.—</i> EL COSTO DE PRODUCCIÓN	346
---	-----

1. La combinación de los factores productivos, pág. 346.—2. La productividad decreciente, pág. 347.—3. La nivelación de las productividades marginales ponderadas, pág. 350.—4. La noción de costo de producción, pág. 353.—5. Costos fijos y costos variables, pág. 356.—6. El costo medio y el costo marginal, pág. 357.—7. La curva de oferta de la empresa aislada, pág. 360.—8. La curva colectiva de oferta, pág. 363.—9. La característica de la curva colectiva de oferta, pág. 364.—10. La marcha del

precio en condiciones de rigidez de demanda y de oferta, pág. 365.—
11. Nota sobre la noción de costo de distribución, pág. 367.—12. Nota
sobre el concepto de productividad, pág. 368.

Capítulo X.—EL PRECIO EN RÉGIMEN DE CONCURRENCIA Y DE MONOPOLIO 370

1. El régimen de concurrencia, pág. 370.—2. El precio de equilibrio en
régimen de concurrencia, pág. 371.—3. Beneficio normal y ganancia di-
ferencial, pág. 372.—4. Obstáculos para la eliminación de las ganancias
diferenciales, pág. 374.—5. Del equilibrio parcial al equilibrio general,
pág. 374.—6. El régimen de monopolio, pág. 376.—7. El precio de mo-
nopolio en la hipótesis de costos constantes, pág. 377.—8. El precio de
monopolio en la hipótesis de costos variables, pág. 380.—9. La discri-
minación de los precios y la renta del consumidor, pág. 381.—10. La dis-
criminación de los precios y el principio de indiferencia del precio,
pág. 383.—11. La discriminación de los precios y la elasticidad de la
demanda, pág. 385.—12. La discriminación de los precios en el tiempo
y la diferibilidad de la demanda, pág. 385.—13. La discriminación de
los precios como instrumento para adquirir fuerza monopolística, pág. 386.—
14. Los límites al arbitrio del monopolista, pág. 386.

*Capítulo XI.—EL PRECIO EN RÉGIMEN DE CONCURRENCIA IMPERFECTA Y DE COALI-
CIÓN. LA DISCIPLINA DE LOS PRECIOS* 388

1. Las formas de mercado intermedias entre concurrencia y monopolio,
pág. 388.—2. El precio en régimen de concurrencia imperfecta, pág. 390.—
3. El régimen de coalición (monopolio colectivo), pág. 391.—4. El precio
en régimen de coalición, pág. 392.—5. La disciplina de los precios y
de la producción, pág. 393.—6. Los motivos de la disciplina de los pre-
cios y de la producción, pág. 393.—7. El fin del sistema económico,
pág. 396.—8. La disciplina de los precios y de la producción en con-
diciones de monopolio, pág. 397.—9. La disciplina de los precios y de la
producción y la economía dirigida, pág. 400.—10. Los órganos de la dis-
ciplina del precio y de la producción, pág. 402.—11. La disgregación
del sistema de mercado y la tentativa del doble mercado, pág. 403.—12. El
«acopio» como instrumento de nivelación y de mantenimiento de los pre-
cios, pág. 405.—13. La disciplina de los precios y de la producción en
la economía de defensa.

CUARTA PARTE

LA FORMACION DEL PRECIO DE LOS FACTORES DE LA PRODUCCION
(Teoría de la renta y del beneficio, del interés y del salario)

Capítulo XII.—EL RÉDITO 408

. El rédito y la distribución, pág. 408.—2. El rédito nacional, pági-
a 410.—3. La valuación del rédito nacional, pág. 414.—4. El rédito
individual, pág. 415.—5. Las investigaciones estadísticas sobre la distri-
bución de los réditos, pág. 417.—6. Las causas que influyen en la distri-
bución de los réditos pág. 417.

Capítulo XIII.—LA RENTA Y EL BENEFICIO 421

1. Las características de los factores de producción, pág. 421.—2. La

renta, pág. 422.—3. La renta y la ganancia de monopolio, pág. 424.—
 4. Las cuasi-rentas y el beneficio, pág. 425.—5. Extrabeneficio y sobre-
 beneficio, pág. 427.—6. El beneficio en la economía dirigida, pág. 428.—
 7. El beneficio y la participación de los trabajadores en las utilidades
 de la empresa, pág. 431.

*Capítulo XIV.—LAS DISTINTAS FORMAS DE RENTA: SOBRE LA TIERRA, MINERA, UR-
 BANA Y EDILICIA* 433

1. La renta sobre la tierra, pág. 433.—2. Crítica de la teoría ricardiana
 de la renta sobre la tierra, pág. 435.—3. La renta minera, la renta urbana
 y la renta inmobiliaria, pág. 437.—4. La renta en la economía dirigida,
 pág. 438.—5. Algunas consideraciones sobre la eliminación de la renta
 del suelo urbano, pág. 441.—6. La especulación sobre las áreas edifi-
 cables y los medios para combatirla, pág. 443.

Capítulo XV.—AHORRO E INVERSIÓN 446

1. Rédito y ahorro, pág. 446.—2. Ahorro y atesoramiento, pág. 447.—
 3. Ahorro e inversión, pág. 449.—4. Ahorro y capital, pág. 451.—5. La
 productividad del capital y el efecto multiplicador de la inversión, pági-
 na 451.—6. El Ahorro obligado, pág. 454.

Capítulo XVI.—EL INTERÉS 457

1. Crítica de algunas explicaciones del interés, pág. 457.—2. La doctrina
 medieval sobre la licitud del interés, pág. 458.—3. La moderna teoría del
 interés, pág. 460.—4. Los factores que influyen en el grado de preferen-
 cia de los bienes en el tiempo, pág. 461.—5. La oferta de ahorro, pági-
 na 462.—6. La demanda de ahorro, pág. 466.—7. El tipo de equilibrio
 del interés, pág. 469.—8. El interés neto y el interés bruto. La influencia
 del riesgo sobre el tipo de interés, pág. 471.—9. La influencia de la dura-
 ción del empréstito sobre el tipo de interés, pág. 473.—10. El tipo de
 interés en los empréstitos a corto y largo vencimiento. Tipo de interés y tipo
 de descuento, pág. 474.—11. El comportamiento del tipo de interés
 según el tiempo. Tipo nominal y tipo real de interés, pág. 475.—12. El
 tipo de interés en la economía dirigida, pág. 477.

Capítulo XVII.—EL SALARIO EN RÉGIMEN DE TRABAJO NO ORGANIZADO 479

1. El trabajo, sujeto de la economía, pág. 479.—2. Las características
 peculiares del trabajo, pág. 481.—3. La demanda de trabajo, pág. 482.—
 4. La oferta de trabajo, pág. 484.—5. El salario en régimen de concu-
 rrencia, pág. 485.—6. El tipo de equilibrio del salario, pág. 487.

Capítulo XVIII.—EL SALARIO EN RÉGIMEN DE ORGANIZACIÓN SINDICAL 489

1. El fundamento teórico de las organizaciones sindicales, pág. 489.—
 2. El salario en régimen de lucha del trabajo. La zona de indeterminación
 del salario, pág. 490.—3. Los daños del sistema de lucha del trabajo.
 La huelga y paro forzoso, pág. 491.—4. El salario en régimen de cola-
 boración de clases, pág. 493.—5. El salario en régimen de colaboración
 en comparación con el sistema de libertad de trabajo y de lucha del
 trabajo, pág. 496.—6. Peculiaridad del salario en régimen de colabora-
 ción, pág. 497.—7. El paro obrero en la economía dirigida, pág. 498.—
 8. Nota sobre el carácter estructural del paro en Italia, pág. 501.

LIBRO TERCERO

La moneda, el crédito y los sistemas monetarios actuales

PRIMERA PARTE

LA MONEDA

Capítulo I.—LAS FUNCIONES DE LA MONEDA 507

1. La moneda como instrumento de los cambios, pág. 507.—2. La moneda como medida de los valores, pág. 509.—3. La moneda como reserva de los valores, pág. 510.—4. La evolución histórica de la moneda y los metales preciosos, pág. 511.—5. La preeminencia del oro como mercancía-moneda, pág. 513.—6. La moneda metálica, pág. 514.—7. La libertad de acuñación, pág. 516.

Capítulo II.—LOS SISTEMAS MONETARIOS 518

1. El monometalismo, pág. 518.—2. El bimetalismo, pág. 519.—3. Las vicisitudes del bimetalismo, pág. 521.—4. Los instrumentos de pago, página 523.—5. La moneda fraccionaria, pág. 523.—6. Los billetes de banco, pág. 525.—7. La moneda bancaria (los cheques bancarios), pág. 527.—8. Los cambios exteriores, pág. 528.—9. El papel moneda inconvertible, pág. 530.—10. El curso de los cambios en régimen de moneda inconvertible. La teoría de la paridad de los poderes adquisitivos, pág. 531.—11. Las diferentes formas del sistema oro: el sistema oro típico, pág. 532.—12. El sistema de cambio oro, pág. 533.—13. El sistema de cambio en lingotes de oro, pág. 535.

Capítulo III.—EL VALOR DE LA MONEDA 537

1. El objeto de las teorías monetarias, pág. 537.—2. El concepto de valor de la moneda, pág. 538.—3. La teoría metalista y la teoría nominalista, página 539.—4. La teoría del costo de producción. (Explicación objetivista del valor de la moneda), pág. 544.—5. Crítica de la teoría del costo de producción, pág. 545.—6. La teoría de la utilidad marginal. (Explicación subjetivista del valor de la moneda), pág. 546.

Capítulo IV.—LA TEORÍA CUANTITATIVA DE LA MONEDA Y LAS TEORÍAS MONETARIAS CONTEMPORÁNEAS 549

1. La ecuación del cambio en su expresión más sencilla, pág. 549.—2. La velocidad de circulación monetaria, pág. 551.—3. La moneda bancaria como elemento de la ecuación del cambio, pág. 553.—4. La teoría cuantitativa, pág. 554.—5. Algunas críticas a la teoría cuantitativa, página 557.—6. La recta interpretación de la ecuación del cambio. Las variaciones autónomas del nivel de los precios, pág. 559.—7. Las limitaciones de la teoría cuantitativa, pág. 561.—8. La importancia práctica de la teoría cuantitativa, pág. 563.—9. Los efectos de las variaciones del valor de la moneda, pág. 564.—10. De la teoría cuantitativa a la inserción de la moneda en la teoría general del sistema económico, pág. 567.

SEGUNDA PARTE

EL SISTEMA ORO

Capítulo V.—LAS FUNCIONES ESENCIALES DEL SISTEMA ORO 570

1. Las vicisitudes del sistema oro, pág. 570.—2. Las funciones del sistema oro: a) La igualdad entre la unidad monetaria y una cantidad determinada de metal, pág. 572.—3. Las funciones del sistema oro: b) La estabilidad de los cambios, pág. 574.—4. El mecanismo de los cambios en el sistema oro típico, pág. 576.—5. El mecanismo equilibrador de los cambios en el sistema con convertibilidad en lingotes de oro, pág. 577.—6. El funcionamiento del sistema oro en los países de economía atrasada, pág. 581.—7. El mecanismo equilibrador de los cambios en el sistema de cambio oro, pág. 582.
8. La distribución del oro entre los distintos países, pág. 583.—9. Las funciones del sistema oro: c) El saldo de los déficits internacionales, página 583.—10. Las operaciones en mercado abierto, pág. 585.—11. Las operaciones en mercado abierto y la maniobra del descuento.

Capítulo VI.—LA CRISIS DEL SISTEMA ORO 588

1. La suspensión del sistema oro durante y después del conflicto de 1914-18 y las tentativas de restauración, pág. 588.—2. El sistema de cambio oro, pág. 590.—3. Los inconvenientes del sistema del cambio oro. La mala distribución y la esterilización del oro, pág. 591.—4. Las perturbaciones del sistema oro después de la depresión mundial: factores circunstanciales y factores profundos, pág. 593.—5. Las condiciones de funcionamiento del sistema oro, pág. 595.—6. La política comercial internacional y el sistema oro, pág. 597.—7. La institución de los sistemas de economía dirigida como obstáculo al funcionamiento del sistema oro, pág. 598.—8. El abandono de la concurrencia en el interior y las relaciones internacionales como obstáculo al funcionamiento del sistema oro, pág. 599.—9. La propagación mundial de las fluctuaciones cíclicas y la crisis del sistema oro, pág. 602.

TERCERA PARTE

EL CREDITO

Capítulo VII.—NOCIONES FUNDAMENTALES 604

1. Concepto y funciones del crédito, pág. 604.—2. Crédito e interés, página 605.—3. Formas de realización del crédito, pág. 606.—4. El crédito y la producción, pág. 606.—5. El crédito productivo y el crédito consuntivo, pág. 607.—6. Los instrumentos de crédito, pág. 609.—7. Los instrumentos del crédito como medios de pago, pág. 610.

Capítulo VIII.—LOS INSTITUTOS DE CRÉDITO Y LOS BANCOS. A) LA FUNCIÓN MONETARIA 612

1. La función monetaria y la función crediticia, pág. 612.—2. Apuntes sobre la evolución bancaria: el origen de los «bancos privados», pág. 613.—3. Los bancos públicos y privados como órganos de pago, pág. 614.—4. Los bancos públicos y privados como órganos de «pago a crédito», pág. 615.—

5. La función monetaria en la estructura bancaria contemporánea, pág. 616.
6. El descuento de las letras de cambio, pág. 617.—7. La indisolubilidad de función monetaria y ejercicio del crédito, pág. 618.—8. Los bancos y la creación del crédito, pág. 620.

Capítulo IX.—LOS INSTITUTOS DE CRÉDITO Y LOS BANCOS. B) LA COMPOSICIÓN DEL MEDIO CIRCULANTE 622

1. Los diferentes tipos de institutos de crédito, pág. 622.—2. Las operaciones bancarias pasivas, pág. 623.—3. Las operaciones bancarias activas, pág. 624.—4. La emisión de billetes, pág. 625.—5. La circulación de los cheques, pág. 627.—6. El medio circulante en su totalidad, pág. 628.—7. El sistema de la compensación (clearing system), pág. 629.—8. Las relaciones entre reserva metálica, billetes de banco y cheques bancarios, pág. 630.—9. Los límites a la expansión del crédito, pág. 631.—10. La circulación monetaria en el momento presente pág. 632.

Capítulo X.—LOS INSTITUTOS DE CRÉDITO COMERCIAL. A) LOS BANCOS DE DEPÓSITO Y DESCUENTO 633

1. Institutos de crédito comercial, institutos de crédito mobiliario y bancos mixtos, pág. 633.—2. Los bancos de depósito y descuento, pág. 634.—3. Solvencia y liquidez. Reserva monetaria y reserva bancaria, pág. 635.—4. El descuento de letras y de otros títulos: letras comerciales y letras de favor, pág. 636.—5. Criterios que regulan las operaciones de descuento, pág. 637.—6. El tipo de interés y el tipo de descuento, pág. 638.—7. Las relaciones entre los bancos en la economía contemporánea, pág. 639.

Capítulo XI.—LOS INSTITUTOS DE CRÉDITO COMERCIAL. B) LOS BANCOS DE EMISIÓN. 641

1. Origen y desarrollo de los bancos de emisión, pág. 641.—2. La evolución de los bancos de emisión en Italia, pág. 643.—3. El principio de la unidad de emisión, pág. 644.—4. La emisión de billetes, pág. 646.—5. Los criterios que regulan la emisión de billetes, pág. 647.—6. Características de las operaciones del banco de emisión, pág. 648.—7. La oferta de empréstitos y la maniobra del descuento del banco de emisión, pág. 649.—8. Relaciones entre tipo oficial y tipo libre de descuento, pág. 650.

Capítulo XII.—GENERALIDADES SOBRE EL MERCADO MONETARIO 652

1. Concepto general de mercado monetario, pág. 652.—2. Función, desarrollo y organización del mercado monetario, pág. 653.—3. El tipo de descuento y el equilibrio del mercado monetario, pág. 654.—4. La maniobra del descuento y las operaciones en mercado abierto, pág. 655.—5. Las reservas obligatorias, pág. 657.—6. El control cualitativo y selectivo del crédito, pág. 659.—7. Mercado monetario y mercado financiero, pág. 661.—8. La dinámica del mercado monetario y del mercado financiero, pág. 661.—9. Indicaciones sobre el mercado monetario italiano, pág. 663.—10. Apuntes sobre el ordenamiento bancario italiano, pág. 667.—11. Las diferentes categorías de haciendas de crédito, pág. 669.—12. Tendencias evolutivas en la posición relativa de las diferentes categorías de haciendas de crédito, pág. 671.—13. Los institutos para la financiación industrial, pág. 673.—14. Los llamados «bancos de desarrollo», pág. 676.—15. El mercado monetario internacional, pág. 678.

Capítulo XIII.—LA ESPECULACIÓN DE BOLSA

681

1. La especulación en general y la especulación en sentido estricto, página 681.—2. La especulación de bolsa, pág. 682.—3. El carácter y la técnica de la especulación de bolsa, pág. 683.—4. Los criterios para la valuación ética, económica y social de la especulación de bolsa, pág. 684.—5. Las funciones de la especulación comercial: la nivelación de los precios en el tiempo y en el espacio, pág. 685.—6. La función de cobertura de la especulación comercial, pág. 687.—7. Las funciones de la especulación fiduciaria, pág. 688.—Los efectos dañinos de la especulación de bolsa, página 690.—9. Las manifestaciones patológicas de la especulación de bolsa, pág. 691.—10. El crédito y la especulación, pág. 693.—11. El control y la disciplina de la especulación de bolsa, pág. 694.

CUARTA PARTE

LOS SISTEMAS MONETARIOS ACTUALES

Capítulo XIV.—EL CONTROL DE LOS CAMBIOS

696

1. Las primeras aplicaciones del control de cambios, pág. 696.—2. El control de los cambios como instrumento transitorio para sustituir la maniobra del descuento, pág. 698.—3. El control de los cambios como instrumento regulador del valor exterior de la moneda, pág. 701.—4. Distintos tipos de control de cambios: el control que tiende exclusivamente a impedir la fuga de capitales pág. 702.—5. El control dirigido a mantener un determinado nivel de los cambios, pág. 703.—6. El control con tendencia a sobrevalorar la moneda nacional, pág. 704.—7. El control como instrumento permanente de la política económica, pág. 706.—8. Comparación entre los cuatro tipos de control de los cambios, pág. 708.—9. Los puntos débiles del control de los cambios y una propuesta para eliminarlos, pág. 709.—10. Recientes experiencias en materia de control de cambios: el doble mercado de divisas, pág. 709.—11. Los fondos de estabilización del cambio, pág. 713.—12. El fondo de estabilización de los cambios y la estabilidad de los cambios, pág. 714.—13. El fondo de estabilización de los cambios y la estabilidad de los precios, pág. 715.

Capítulo XV.—EL ESTADO PRESENTE DEL PROBLEMA DEL ORO

718

1. La función actual del oro en los cambios internacionales y el sistema de compensación, pág. 718.—2. El empleo del oro como instrumento de saldo en los pagos internacionales y los problemas que implica. La superproducción de oro, pág. 721.—3. Los remedios propuestos para obviar la superproducción de oro, pág. 726.—4. La mala distribución del oro, página 728.—5. Los remedios propuestos contra la mala distribución del oro, pág. 730.—6. La moneda-trabajo, pág. 731.—7. Observaciones críticas sobre la moneda-trabajo, pág. 732.—8. El gran dilema de la política monetaria: ¿estabilización del valor de la moneda o estabilización de la ocupación?, pág. 732.

Capítulo XVI.—EL REAJUSTE MONETARIO MUNDIAL

731

1. Los dos cometidos principales de la reorganización monetaria internacional, pág. 735.—2. Los planes monetarios anglosajones: Plan Keynes

y Plan White, pág. 736.—3. Los planes monetarios y el restablecimiento del sistema oro, pág. 738.—4. Los planes monetarios y la estabilidad de los cambios, pág. 740.—5. La insuficiencia de los planes monetarios anglosajones, pág. 742.—6. La estabilización de las monedas-claves, página 744.

Capítulo XVII.—LOS ACUERDOS DE BRETTON WOODS 746

1. El Fondo Monetario Internacional, pág. 746.—2. Crítica del Fondo Monetario Internacional, pág. 749.—3. El problema de la «escasez de dólares» en el mercado mundial, pág. 750.—4. El Fondo Monetario Internacional en prueba: la fijación de las paridades iniciales, pág. 753.—5. Algunas indicaciones sobre la revisión del reajuste monetario mundial, pág. 755.

Capítulo XVIII.—LA CONVERTIBILIDAD 758

1. La actualidad del problema, pág. 758.—2. Diferentes tipos de convertibilidad, pág. 760.—3. La convertibilidad para los no residentes y la convertibilidad para las partidas corrientes, pág. 761.—4. La convertibilidad y la Unión Europea de Pagos, pág. 763.—5. Las condiciones para el restablecimiento de la convertibilidad, pág. 766.—6. Las condiciones para el mantenimiento de la convertibilidad, pág. 767.—7. La conexión entre convertibilidad y política comercial internacional, pág. 768.

Capítulo XIX.—LA CONVERTIBILIDAD Y LA ALTERNATIVA ENTRE CAMBIOS FIJOS Y CAMBIOS FLUCTUANTES 770

1. El conflicto entre las directrices de la política económica y las exigencias del equilibrio internacional, pág. 770.—2. La experiencia de los cambios fluctuantes en Gran Bretaña y Canadá, pág. 772.—3. La flexibilidad como primer paso para el retorno a la convertibilidad, pág. 773.—4. La flexibilidad como método para consolidar la convertibilidad una vez restablecida, pág. 775.—5. Algunas objeciones a la flexibilidad de los cambios, pág. 777.—6. La especulación como factor de perturbación de la convertibilidad, pág. 778.—7. Las variaciones de los cambios y su eficacia equilibradora, pág. 781.—8. El problema esencial de la política de los cambios, pág. 782.