

MARK BLAUG

# TEORÍA ECONÓMICA EN RETROSPECCIÓN

Traducción de  
EDUARDO L. SUÁREZ



FONDO DE CULTURA ECONOMICA  
MÉXICO

## ÍNDICE

<i>Prefacio a la primera edición en inglés</i> . . . . .	9
<i>Prefacio a la segunda edición en inglés</i> . . . . .	11
<i>Prefacio a la tercera edición en inglés</i> . . . . .	15
<i>Glosario de símbolos matemáticos por orden de aparición</i> . . . . .	19
<i>Abreviaturas: revistas y antologías</i> . . . . .	23
<i>Introducción</i> . . . . .	25
¿Ha progresado la teoría económica? . . . . .	25
Notas para nuevas lecturas . . . . .	33
I. La economía anterior a Adam Smith . . . . .	35
El mercantilismo . . . . .	35
La doctrina de la balanza comercial, 35; El mecanismo de flujo de los metales preciosos, 37; La defensa del mercantilismo, 39; ¿Precusores de Keynes?, 40; Los elementos racionales de la teoría mercantilista, 42	
Los predecesores del siglo XVIII . . . . .	44
El dilema mercantilista y la teoría cuantitativa del dinero, 44; La teoría de la inflación reptante, 46; El ensayo de Cantillon, 47; El análisis monetario, 49; La tasa real de interés, 50	
La fisiocracia . . . . .	51
El significado de la fisiocracia, 52; El <i>Tableau Économique</i> , 53; El impuesto único, 56; La ley de Say, 57	
Las influencias escolásticas: una reflexión tardía . . . . .	57
Notas para nuevas lecturas . . . . .	60
II. Adam Smith . . . . .	64
Adam Smith y la Revolución industrial, 64	
Guía de <i>La riqueza de las naciones</i> . . . . .	66
La división del trabajo, 66; La medida y la causa del valor, 67; La teoría del costo de producción, 68; Los precios determinados por la oferta, 69; Los salarios, 73; Los beneficios, 76; Los salarios relativos, 77; La renta, 79; Una unidad social de contabilidad, 80; La tendencia de los precios, 84; El capital y el ingreso, 85; La banca, 86; Trabajo productivo e improductivo, 86; Un patrón de la inversión óptima, 88; Una historia sinóptica, 89; La mano invisible, 89; La tributación y la deuda pública, 91	
Adam Smith como economista . . . . .	92
Notas para nuevas lecturas . . . . .	96

III. La población, los rendimientos decrecientes y la renta . . .	100
La teoría de la población . . . . .	100
La explosión demográfica, 101; Los esquemas analíticos de Malthus, 101; El contenido empírico de la teoría, 103; Los frenos automáticos, 106; La teoría de la población óptima y los salarios de subsistencia, 108; El malthusianismo actual, 110	
Los rendimientos decrecientes y la teoría de la renta . . .	112
La ley de los rendimientos decrecientes, 113; La renta diferenciada, 115; El otro costo de la tierra, 117; La tierra como factor productivo, 118; El impuesto al valor del sitio, 120	
Notas para nuevas lecturas . . . . .	122
IV. El sistema de Ricardo . . . . .	125
La teoría de los beneficios en términos del trigo . . . . .	126
La teoría del valor-trabajo . . . . .	130
Los costos de capital y los valores en términos de trabajo . . . . .	133
El efecto de Ricardo . . . . .	134
La medida de valor invariable . . . . .	135
El teorema fundamental de la distribución . . . . .	138
El efecto de la acumulación de capital . . . . .	141
La tendencia de las participaciones relativas . . . . .	143
El cambio técnico . . . . .	147
Guía de <i>Principios de economía política</i> . . . . .	150
El valor, 150; Los salarios relativos, 151; La medida invariable del valor, 152; La demanda y la oferta, 154; La contabilidad social, 155; ¿Tenía Ricardo una teoría del valor-trabajo?, 156; La renta, 157; Las mejoras agrícolas, 158; Los salarios, 159; Los beneficios, 161; El comercio exterior, 165; La ley del costo comparativo, 166; La distribución natural de los metales preciosos, 171; La teoría de la paridad del poder de compra, 173; La ley de Say, 174; ¿Pesimismo?, 175; La teoría monetaria, 176; La controversia de los metales preciosos, 176; La cuestión de la maquinaria, 179; La tributación, 180; La influencia duradera de Ricardo, 182; ¿Ricardo con vestidura modernas?, 184	
Notas para nuevas lecturas . . . . .	191
V. La ley de Say y la teoría monetaria clásica . . . . .	196
La ley de los mercados de Say . . . . .	196
La identidad de Say, 197; La dicotomía del proceso de fijación de los precios, 200; La identidad de Say y la teoría cuantitativa del dinero, 201; La igualdad de Say, 202; La igualdad de Say en las obras clásicas, 204; Keynes y la ley de Say, 205; El mecanismo directo, 206; El mecanismo indirecto, 210; Ahorro, inversión y atesoramiento, 211; La tasa de interés real, 213; El ahorro forzado, 214; Conclusión, 215	
La teoría de las saturaciones de Malthus . . . . .	216
El argumento de Malthus, 217; La doctrina del subconsumo, 217; El crecimiento exponencial, 219; Lo que dijo realmente Malthus, 226; Ricardo y Malthus, 229	
Notas para nuevas lecturas . . . . .	230

VI. John Stuart Mill . . . . .	235
<i>Guía de Principios de economía política</i> . . . . .	236
Leyes de producción y distribución, 236; La doctrina del trabajo productivo, 237; La teoría del capital, 238; La doctrina del fondo de salarios, 242; La economía del adelanto y la economía de la sincronización, 245; La cuestión de la maquinaria, 246; La tasa de crecimiento de los factores productivos, 247; El socialismo, 249; La costumbre y las leyes de la distribución, 249; La participación en la distribución, 250; La teoría del interés basada en la abstinencia, 252; La teoría del valor, 254; La teoría cuantitativa del dinero, 257; La inflación, 259; La teoría de los fondos prestables, 260; La ley de Say, 260; La controversia de la moneda y la banca, 261; La doctrina de las cuentas reales, 262; La posición de Mill sobre la administración monetaria, 264; La teoría de los valores internacionales, 264; Los niveles internacionales de salarios y precios, 268; La ley de Hume, 269; Los pagos de transferencia, 270; La doctrina de la venta del excedente, 272; La base de una teoría del comercio internacional, 273; Estática y dinámica, 274; La tasa de beneficio decreciente, 275; El estado estacionario, 276; La tributación, 277; La incidencia de los impuestos, 278; La deuda pública, 278; El alcance del gobierno, 279; La educación en la economía clásica, 280; Los economistas clásicos y las leyes fabriles, 281	
John Stuart Mill como economista . . . . .	284
Notas para nuevas lecturas . . . . .	286
VII. La economía marxista . . . . .	291
Terminología . . . . .	291
El valor y el valor excedente . . . . .	293
La gran contradicción . . . . .	294
El problema de la transformación . . . . .	295
Soluciones al problema de la transformación . . . . .	298
La transformación histórica . . . . .	301
¿El valor de cuál precio? . . . . .	305
La defensa marxista de la teoría del valor-trabajo . . . . .	307
El beneficio como ingreso no ganado . . . . .	308
Marx y Böhm-Bawerk . . . . .	311
Valor excedente y excedente económico . . . . .	312
Las leyes del movimiento del capitalismo . . . . .	314
La ley de la tasa de beneficio decreciente . . . . .	315
Una mirada a los datos . . . . .	320
Las innovaciones ahorradoras de capital . . . . .	320
Los esquemas de la reproducción . . . . .	321
Los ciclos económicos . . . . .	324
La función de inversión . . . . .	325
El mito del sesgo ahorrador de mano de obra . . . . .	327
El empobrecimiento de la clase trabajadora . . . . .	330
El imperialismo económico . . . . .	332
El papel de los supuestos institucionales . . . . .	338
<i>Guía de El capital</i> . . . . .	340
El valor, 341; El trabajo socialmente necesario, 341; El fetichismo de los bienes, 343; La teoría del dinero, 344; El valor excedente, 345; Las leyes fabriles, 346; El	

uso del material histórico por parte de Marx, 347; La división del trabajo y la maquinaria, 348; El valor excedente y la productividad de la mano de obra, 349; La acumulación de capital, 350; Empobrecimiento absoluto y relativo, 351; La acumulación primitiva, 351; Los costos de la distribución, 352; La rotación del capital, 353; Los esquemas de la reproducción, 354; La gran contradicción, 355; El problema de la transformación, 356; La ley de la tasa de beneficio decreciente, 358; Las innovaciones ahorradoras de capital, 359; El comercio exterior, 360; Los ciclos económicos, 361; Dinero e interés, 362; La teoría de la renta, 364

Marx como economista . . . . .	365
Notas para nuevas lecturas . . . . .	366

## VIII. La revolución marginal . . . . . 374

El surgimiento de la utilidad marginal: ¿Una interpretación absolutista o relativista? . . . . .	374
--	-----

La nueva corriente, 375; El principio de la maximización, 377; El valor y la distribución, 378; La génesis de la teoría de la utilidad marginal, 380; ¿Un descubrimiento múltiple?, 384; ¿Cuándo es revolución una revolución?, 387; La lenta lucha hacia la cumbre, 389

Jevons . . . . .	391
------------------	-----

La teoría del cambio, 392; El intercambio bilateral y competitivo, 393; La cadena, 396; La desutilidad de la mano de obra, 397; Curvas de oferta de mano de obra de pendiente negativa o positiva, 398; La teoría del capital, 400

Otros precursores . . . . .	401
-----------------------------	-----

Cournot y la maximización del beneficio, 401; La teoría del duopolio, 402; La teoría de la productividad marginal de Thünen, 403; Dupuit y Gossen, 406

Notas para nuevas lecturas . . . . .	408
--------------------------------------	-----

## IX. La economía marshalliana: utilidad y demanda . . . . . 412

La teoría de la utilidad . . . . .	412
------------------------------------	-----

La mensurabilidad de la utilidad, 413; La medición operativa de la utilidad, 414; La hipótesis de Bernoulli, 417; Juegos de azar y seguros, 419; La hipótesis de Bernoulli y la tributación progresiva, 423; Derivación de curvas de demanda, 426; La constancia de la utilidad marginal del dinero, 428; Reiteración, 430; El enfoque de la curva de indiferencia, 433; El enfoque de la preferencia revelada, 439; Las curvas de demanda marshallianas, 441; La situación de la teoría subjetiva del valor, 444

La economía marshalliana del bienestar . . . . .	447
--	-----

El excedente del consumidor, 447; Reiteración, 450; Los cuatro excedentes del consumidor, 454; El análisis de impuestos y subsidios, 457

Notas para nuevas lecturas . . . . .	462
--------------------------------------	-----

## X. La economía marshalliana: costo y oferta . . . . . 465

El corto plazo . . . . .	465
--------------------------	-----

Las cuasi-rentas . . . . .	469
----------------------------	-----

El largo plazo . . . . .	470
--------------------------	-----

Economías externas . . . . .	475
¿Cuáles son economías externas? . . . . .	478
El excedente de los productores . . . . .	480
El efecto de bienestar asimétrico . . . . .	485
La empresa representativa . . . . .	487
La competencia monopólica . . . . .	489
Guía de <i>Principios de economía política</i> . . . . .	494
Introducción, 495; Alcance, sustancia y método, 495; Deseos y actividades, 496; La utilidad marginal, 497; La demanda del consumidor, 497; El excedente del consumidor, 499; La ley de los rendimientos decrecientes, 500; El crecimiento de la población, 502; El crecimiento del capital, 502; La división del trabajo o la organización industrial, 503; Equilibrio de la demanda y la oferta, 505; Condiciones de la estabilidad, 506; El corto plazo y el largo plazo, 509; La demanda y la oferta conjuntas y compuestas, 511; Producto marginal neto, 512; Renta y cuasi-renta, 512; Rendimientos crecientes, 513; La curva de gastos particulares, 514; El análisis de impuestos y subsidios, 515; La teoría del monopolio, 517; La teoría de la distribución basada en la productividad marginal, 518; La oferta de los agentes productivos, 518; Las peculiaridades de la mano de obra, 519; La teoría del interés, 522; La teoría del beneficio, 522; La teoría de la renta, 523; El curso del progreso económico, 523; La grandeza del aporte de Marshall, 524	
Notas para nuevas lecturas . . . . .	525
XI. La productividad marginal y los precios de los factores . . . . .	530
La demanda de los factores productivos . . . . .	530
La teoría de la productividad marginal, 531; Las implicaciones normativas, 532; La explotación, 534; ¿Es posible la sustitución continua?, 535; La teoría de la imputación, 536; Programación lineal, 537; La objeción de Hobson, 543; La teoría de la economía de salarios altos, 544; La situación actual de la teoría de la productividad marginal, 545	
Las funciones de producción linealmente homogéneas . . . . .	548
El agotamiento del producto, 549; Las propiedades formales de las funciones de producción lineales homogéneas, 553; El significado económico de las funciones de producción linealmente homogéneas, 562	
El tamaño óptimo de la empresa . . . . .	564
La prueba del agotamiento del producto ofrecida por Wicksell, 565; La tesis de la indivisibilidad, 566; Los rendimientos a escala genuinamente variables, 567; Deseconomías de la administración, 568; El crecimiento de las empresas, 569	
La teoría del beneficio . . . . .	570
El significado del beneficio puro, 570; El empresario como un factor de producción, 571; El beneficio como un pago al afrontamiento de la incertidumbre, 573; Otras causas del beneficio, 574	
Las funciones de producción agregadas . . . . .	575
El concepto de una función de microproducción, 576; El problema de la agregación, 580; La medición del capital, 583	
El cambio técnico y las innovaciones de procesos . . . . .	584

La taxonomía, 586; El cambio técnico neutral, 591; El sesgo de la automatización en el cambio técnico, 593; El mecanismo de la inducción, 598; La omisión del cambio técnico, 602

Nuevamente la productividad marginal . . . . . 603

Guía del *Common Sense of Political Economy* . . . . . 605

El comportamiento del consumidor, 605; El contenido del maximando, 607; La formación de los precios, 607; La oferta como demanda inversa, 608; La doctrina de los costos alternativos, 609; Los costos alternativos y los precios de los factores, 610; La distribución, 613; Las leyes del rendimiento, 613; La ley de la renta, 614; La economía aplicada, 615

Notas para nuevas lecturas . . . . . 616

XII. La teoría austriaca del capital y el interés . . . . . 620

La teoría del interés de Böhm-Bawerk . . . . . 620

La productividad del mayor carácter indirecto, 621; Las tres razones del interés, 622; La primera razón, 623; La segunda razón, 625; La tercera razón, 627; La interacción de las tres razones, 628; La determinación del interés, 629

El periodo medio de la producción . . . . . 630

El modelo de Böhm-Bawerk, 631; La definición del periodo medio, 637; El cálculo del periodo medio, 638; ¿Es infinitamente largo el periodo medio?, 641; La espera como un factor original, 643; El periodo medio y la razón de capital-producto, 646; La sincronización de la producción y del consumo, 648

El teorema de la mudanza . . . . . 651

La simplificación de muchos productos y una técnica, 652; ¿Es probable la mudanza?, 655; Un comentario final, 656

La teoría del interés de Fisher . . . . . 657

La inclinación o disposición y la oportunidad, 657; La tasa de rendimiento sobre el costo, 658; Exposición diagramática, 661; Algunos usos del diagrama, 663; La teoría de las decisiones de inversión, 664; La tasa de interés real y la tasa de interés monetaria, 666; La tasa real en una economía dinámica, 669; Teorías reales y teorías monetarias, 671

El efecto de Ricardo . . . . . 672

El efecto de concertina, 673; La demostración del efecto, 673; El significado del racionamiento de capital, 677; Conclusiones, 678; Salarios monetarios y reales, 679

Guía del *Lectures on Political Economy*, volumen 1 . . . . . 680

La utilidad y el valor, 680; La economía del bienestar, 682; La competencia imperfecta, 683; Producción y distribución, 683; El capital, 686; La estructura del capital, 687; La teoría del interés de Böhm-Bawerk, 689; El periodo de almacenamiento óptimo, 690; El valor del capital, 692; El efecto del Wicksell, 696; Definiciones del capital, 698; La acumulación de capital, 699; La teoría de la economía social de Cassel, 700; Los bienes de capital durables, 700

Wicksell como economista . . . . . 701

Notas para nuevas lecturas . . . . . 703

XIII. El equilibrio general y la economía del bienestar . . . . .	708
El equilibrio general walrasiano . . . . .	708
El concepto del equilibrio general, 708; El sistema walrasiano, 710; La existencia del equilibrio general, 714; Estabilidad y determinación, 717; La teoría del capital, 720; La teoría monetaria, 724; Evaluación de la contribución de Walras, 724	
La economía del bienestar de Pareto . . . . .	726
Las condiciones del intercambio óptimo, 727; Un óptimo de Pareto, 729; El doble criterio de Scitovsky, 731; La economía del bienestar reciente, 734; Las condiciones marginales, 735; Las características óptimas de la competencia perfecta, 738; La igualación del precio al costo marginal, 740; La interdependencia fuera del mercado, 742; Los bienes públicos, 743; La economía del bienestar pigouviana, 746; Las soluciones de óptimo condicionado, 748; Conclusiones, 750	
Notas para nuevas lecturas . . . . .	751
XIV. La teoría neoclásica del dinero, el interés y los precios . . . . .	756
Fisher y Marshall . . . . .	757
La rehabilitación del mecanismo indirecto a manos de Wicksell . . . . .	759
El proceso acumulativo . . . . .	760
El equilibrio monetario . . . . .	761
Los conceptos del ahorro y la inversión, 762; La estabilización de los precios, 764	
Las expectativas . . . . .	767
Keynes y Wicksell . . . . .	768
Guía del <i>Lectures</i> de Wicksell, volumen II . . . . .	769
La velocidad, 769; La curva de demanda del dinero, 770; El mecanismo directo y el mecanismo indirecto, 772; Las dos tasas, 773; Los ciclos económicos, 774; La reforma monetaria, 775	
Notas para nuevas lecturas . . . . .	775
XV. La economía keynesiana . . . . .	778
La curva <i>IS</i> . . . . .	779
La curva <i>LM</i> . . . . .	782
El diagrama de Hicks y Hansen . . . . .	784
El equilibrio de pleno empleo . . . . .	785
La trampa de la liquidez . . . . .	786
La demanda de inversión inelástica a la tasa de interés . . . . .	787
Las rigideces salariales . . . . .	788
El equilibrio con desempleo . . . . .	790
El efecto de Pigou . . . . .	791
La dinámica keynesiana . . . . .	793
La contrarrevolución . . . . .	794
Una nueva lectura de Keynes . . . . .	796
Keynes contra los clásicos . . . . .	798
El argumento tradicional en favor de las obras públicas . . . . .	799



La economía de la reducción salarial . . . . .	801
Lo que dijeron los economistas sobre la reducción de los salarios . . . . .	805
Los aportes de Keynes a la economía . . . . .	807
Notas para nuevas lecturas . . . . .	809
XVI. Una posdata metodológica . . . . .	814
La posibilidad de refutación en la economía clásica . . . . .	815
La posibilidad de refutación en la economía neoclásica . . . . .	817
Las limitaciones del criterio de la posibilidad de refutación en la economía . . . . .	820
El papel de los juicios de valor . . . . .	825
El institucionalismo estadounidense . . . . .	828
Los paradigmas contra los programas de investigación . . . . .	832
Las revoluciones científicas en la economía . . . . .	839
¿Por qué ocuparnos de la historia del pensamiento económico? . . . . .	844
Notas para nuevas lecturas . . . . .	845