

JUAN LUIS COLAIACOVO

# **NEGOCIACION Y CONTRATACION INTERNACIONAL**



ORGANIZACION DE LOS ESTADOS AMERICANOS (OEA)

## **CICOM**

**Centro Interamericano de Comercialización**

 **EDICIONES MACCHI**

---

**BUENOS AIRES—BOGOTA**

# INDICE

## PRIMERA PARTE

### Negociación, contratación y desarrollo de exportaciones

<b>Capítulo 1.</b> El GATT y América latina .....	<b>3</b>
<b>Capítulo 2.</b> Subcontratación internacional y desarrollo de exportaciones .....	<b>23</b>
<b>Capítulo 3.</b> Proyecto de exportación .....	<b>35</b>
<b>Capítulo 4.</b> Negociaciones: etapa de prenegociación .....	<b>45</b>
<b>Capítulo 5.</b> Proceso de negociación: negociación formal .....	<b>63</b>
<b>Capítulo 6.</b> Proceso de negociación: contratación y ejecución. Contratos .....	<b>75</b>
<b>Capítulo 7.</b> Negociación. Nuevos enfoques .....	<b>85</b>
<b>Capítulo 8.</b> Negociaciones: el papel del mediador .....	<b>107</b>
<b>Capítulo 9.</b> Negociación y contratación internacional .....	<b>123</b>
<b>Capítulo 10.</b> Negociación y contratos internacionales .....	<b>139</b>
<b>Capítulo 11.</b> Conflictos: mecanismos de solución .....	<b>153</b>
<b>Capítulo 12.</b> Arbitraje comercial internacional .....	<b>171</b>

SEGUNDA PARTE  
**Casos Prácticos**

<b>Capítulo 13.</b> Ejercicio negociación Nokomo-Nibebo (Caso) .....	<b>183</b>
<b>Capítulo 14.</b> Ohasis (Caso) .....	<b>189</b>
<b>Capítulo 15.</b> El Gaucho Glotón (Caso) .....	<b>193</b>
<b>Capítulo 16.</b> Cipón (I).....	<b>203</b>
<b>Capítulo 17.</b> Cipón (II).....	<b>209</b>
<b>Capítulo 18.</b> El libro del año (Caso) (Negociación: identificación de intereses).....	<b>219</b>
<b>Capítulo 19.</b> Editora Panamericana S.A. (Contratación internacional) .....	<b>225</b>
<b>Capítulo 20.</b> El Limonero S.A. (Contratos internacionales).....	<b>233</b>
<b>Capítulo 21.</b> B&A Trading (Joint venture internacional) .....	<b>245</b>
<b>Capítulo 22.</b> Miami Property Leasing Corporation.....	<b>259</b>
<b>Capítulo 23.</b> Bodega Tonel de Oro (Contrato de management) .....	<b>265</b>
<b>Capítulo 24.</b> Jerez español .....	<b>279</b>
<b>Capítulo 25.</b> Caso Ta-Te-Ti .....	<b>287</b>
<b>Capítulo 26.</b> Pie Pequeño vs. Zapatería Princesa .....	<b>293</b>
<b>Capítulo 27.</b> Negociación de un protocolo de adhesión al GATT .....	<b>297</b>