

W. M. CORDEN

Catedrático de Economía. Universidad
Nacional Australiana de Camberra

POLITICA COMERCIAL Y BIENESTAR ECONOMICO

Versión española de:

ISABEL VERDEJA LIZAMA

Licenciada en Ciencias Económicas y Empresariales

Prólogo de:

ANDRES FERNANDEZ DIAZ



EDICIONES ICE - Marqués del Duero, 8 - Madrid-1

índice de materias

Prólogo a la edición española/IX

Prefacio/1

1. Introducción/11

2. La teoría de las divergencias interiores/19

- I. El modelo sencillo: divergencia marginal y subvención óptima/19
 - II. El efecto de distorsión derivada del arancel/22
 - III. El desarrollo del modelo sencillo/24
 - IV. El arancel óptimo secundario/28
 - V. Divergencias marginales en el coste de los factores/30
 - VI. Equilibrio general y varios bienes/32
 - VII. El sesgo del mercado interior/33
 - VIII. Jerarquía de las políticas/37
 - IX. Las divergencias en el comercio/40
- Apéndice 1: Diagrama para dos productos aplicado a la teoría de las divergencias interiores/42
- Apéndice 2: La teoría de las divergencias interiores: notas sobre la bibliografía/49

3. Los cuatro supuestos de la teoría de las divergencias interiores/51

- I. Los costes derivados de distorsión en la recaudación de ingresos: las subvenciones siguen resultando óptimas/52
- II. Los costes de recaudación/54
- III. Los costes derivados de la recaudación de ingresos: la necesidad del «compromiso»/56

8 *Índice de materias*

- IV. Los costes de distribución de la subvención/57
 - V. Los efectos sobre la distribución de la renta y la teoría de las divergencias interiores/59
 - VI. La redistribución de la renta con costes/61
 - VII. Las ilusiones y el mundo imperfecto/63
- 4. Los gravámenes comerciales como fuente de ingresos públicos/67**
- I. Algunos sencillos principios de la imposición óptima/69
 - II. La importancia de los costes de recaudación/73
 - III. El contrabando y la facturación por debajo del precio real/76
 - IV. La estructura arancelaria óptima/80
 - V. Los gravámenes a la exportación/85
 - VI. La importancia decreciente del ingreso derivado de los impuestos comerciales para el proceso del desarrollo económico/86
- Apéndice: La combinación óptima de impuestos específicos y aranceles/90
- 5. La protección y la distribución de la renta/99**
- I. Los efectos de la protección sobre la distribución de la renta/102
 - II. El modelo de Stolper-Samuelson/104
 - III. Los criterios de distribución de la renta/115
 - IV. La protección de la industria «senil» y la ayuda para la adaptación/120
 - V. La distribución interregional de la renta/123
 - VI. Aranceles y balanza de pagos/125
- 6. Ocupación e industrialización/131**
- I. Protección para fomentar la ocupación/131
 - II. El paro encubierto/135
 - III. El modelo simple de las diferencias salariales/141
 - IV. Las diferencias salariales: algunas precisiones/148
 - V. Las diferencias salariales: el modelo dinámico/153
 - VI. El desempleo urbano/155
 - VII. ¿Se puede razonar a favor del fomento de la industrialización?/164
- 7. El argumento de la relación real de intercambio a favor de los gravámenes comerciales/169**
- I. El impuesto comercial óptimo en el modelo de dos sectores/171
 - II. El modelo con varios bienes/179
 - III. El monopolio privado/181
 - IV. La reacción y la represalia exteriores/183
 - V. El crecimiento y la relación real de intercambio/187
 - VI. La política de balanza de pagos y los aranceles óptimos/190
 - VII. La importancia práctica del razonamiento de la relación real de intercambios/192
 - VIII. Algunos detalles y complicaciones/198
- Apéndice: el gravamen a la exportación óptimo y el arancel óptimo/206

8. **El monopolio, la estructura del mercado y las economías de escala/213**
 - I. Los efectos de la protección sobre los beneficios monopolistas/213
 - II. Fragmentación de la producción/222
 - III. Los aranceles y la estructura del mercado/227
 - IV. Los aranceles elaborados a la medida/231
 - V. Los efectos de la protección y el monopolio sobre la eficiencia «X»/235
 - VI. La sociedad en busca de rentas/243
 - VII. Dumping/246
9. **El argumento de la industria naciente/259**
 - I. Las economías internas dinámicas/261
 - II. Las economías externas dinámicas/268
 - III. La contrastación de Mill-Bastable/275
 - IV. Aplicaciones del argumento de la industria naciente/278
 - V. El problema de la coordinación de la inversión/280
 - VI. Las economías de escala y el argumento de la industria seudonaciente/282
 - VII. La investigación y el desarrollo y la protección de los sectores de tecnología avanzada/285
10. **Protección y acumulación de capital/291**
 - I. El efecto renta real de la protección sobre el ahorro y la inversión/291
 - II. El ahorro y los efectos de la protección sobre la distribución de la renta/295
 - III. Los bienes de capital importados baratos; la inversión y el empleo/304
 - IV. El retraso del consumo y el efecto demostración/312
 - V. El incentivo para invertir y la conexión hacia atrás/313
 - VI. El aprendizaje y la tasa de crecimiento/318
11. **Algunos aspectos dinámicos de la política comercial/321**
 - I. La anticipación de las variaciones de los precios/323
 - II. Las fluctuaciones de las ganancias de la exportación/324
 - III. La eliminación del riesgo/328
 - IV. La protección para emplear a una población creciente/331
 - V. El coste de la protección y la tasa de crecimiento/334
 - VI. Los efectos «dinámicos» del comercio sobre el conocimiento/336
12. **La protección y la inversión extranjera/339**
 - I. El efecto de la protección sobre la entrada de capital extranjero/340
 - II. El gravamen de la inversión extranjera/344
 - III. Los aranceles como gravámenes o subvenciones óptimos secundarios sobre el capital extranjero/356
 - IV. Los efectos de un sistema arancelario dado sobre las garantías o pérdidas derivadas de la inversión extranjera/358
 - V. La inversión extranjera y la relación de intercambio/359
 - VI. Las empresas multinacionales/363
13. **La estructura arancelaria óptima y la protección efectiva/373**
 - I. La rigidez arancelaria y el desmantelamiento arancelario/374
 - II. La protección efectiva uniforme/383

- III. La selección de sectores a proteger y el principio de elaboración de políticas a la medida/386
- IV. La protección efectiva uniforme del trabajo/389
 Apéndice: La protección efectiva del trabajo y la divergencia entre el coste salarial privado y el coste social/393
- 14. La teoría de la protección y el análisis coste-beneficio/397**
 - I. El problema de la instrumentación/398
 - II. Los precios sombra y las divergencias interiores/400
 - III. Las decisiones de inversión cuando hay distorsiones comerciales/402
 - IV. Las decisiones de inversión y los efectos sobre la relación real de intercambio/408
 - V. La ponderación de los costes y beneficios/412
- 15. Conclusión/419**