

ÍNDICE

I. INTRODUCCIÓN: EL MARCO GENERAL Y LOS PROBLEMAS BÁSICOS	7
<i>Origen y plan del volumen.</i>	7
1. El marco histórico y sociopolítico: los países adelantados	8
a) Antecedentes remotos, 9; b) La fase liberal, 9; c) La crisis contemporánea, 11; d) Intervencionismo, sector público y planeamiento, 12; e) Los resultados del reajuste, 14; f) El sector público en la integración europea, 16	
2. El caso de América Latina.	18
a) El periodo de formación, 18; b) La transición, 20; c) La crisis estructural contemporánea, 21; d) El nuevo papel del Estado; factores, justificantes, resultantes, 23	
3. La integración latinoamericana: elementos para un balance	28
a) Teoría y práctica de la integración, 29; b) Las realizaciones, 32; c) Insuficiencia y obstáculos, 37	
4. Perspectivas de la integración: objetivos, instrumentos, requisitos	45
a) Política comercial, 46; b) Política de inversiones, 47; c) Política financiera, 47; d) Medidas especiales para los países de menor desarrollo relativo y de mercado insuficiente, 48; e) Política cultural integrada, 48; f) Planeación, decisión política, órganos comunitarios, 48	
<i>Consideraciones finales</i>	50
<i>Bibliografía general de la introducción</i>	53
II. ENFOQUES GENERALES	64
LA EMPRESA MULTINACIONAL REGIONAL. <i>Por Pierre Vellas</i>	64
1. Las funciones y el dominio de actividad de las empresas multinacionales	65
a) Transportes y comunicaciones, 65; b) Desarrollo económico, 66; c) Investigación y tecnología, 67	
2. Los procedimientos de creación de empresas multinacionales	68
a) Creación por tratado internacional sometido a ratificación, aceptación o aprobación, 69; b) Creación de empresas por acuerdo en forma simplificada, 70; c) Por dos actos jurídicos: un tratado internacional y un convenio de aplicación que incluye el estatuto de la empresa, 72; d) Creación por contratos, 75; e) Creación por decisión de un organismo internacional, 76; f) Los convenios de programas y la cooperación multinacional, 78	
3. Posibilidades de clasificación de las empresas multinacionales	80
a) Las empresas multinacionales, organizaciones intergubernamentales, 81; b) Empresas mixtas multinacionales, 81; c) Empresas	

multinacionales concesionarias de un servicio público internacional, 83; d) Empresas multinacionales privadas, 83

LA CORPORACIÓN PÚBLICA INTERNACIONAL. <i>Por Zacharias Sundstrom</i>	86
<i>Estudios acerca de sus funciones y de su organización</i>	86
1. Introducción	86
a) Definición de la corporación pública internacional, 86; b) Características de la empresa pública internacional, 86; c) Tipos de corporación pública internacional en relación con las actividades a que se dedican, 87; d) Razón de ser de la corporación pública internacional, 88; e) Consideraciones políticas, 90	
2. Tipos de proyectos y estructuras de la corporación	92
a) Proyectos de infraestructura, 92; b) Empresas comerciales y proyectos de financiamiento, 102	
3. Organización y distribución del poder en la corporación pública internacional	107
a) Observaciones generales, 107; b) Características de los privilegios e inmunidades, 115	
<i>Conclusiones</i>	117
EMPRESAS PÚBLICAS MULTINACIONALES. <i>Por Carlos Fligler</i>	119
Introducción	119
1. Ejemplos de empresas públicas multinacionales	131
a) Transporte aéreo, 131; b) Industria, 135; c) Energía hidroeléctrica, 138; d) Navegación, 140; e) Telecomunicaciones, 143; f) Carreteras; 145; g) Ferrocarriles, 148; h) Investigación, 154; i) Otros proyectos multinacionales, 155	
2. Aspectos jurídicos	157
a) Instrumentos constitutivos, 157; b) Personalidad jurídica, 158; c) Derecho aplicable, 162; d) Nacionalidad, 168; e) Facultades, 169; f) Órganos, 170; g) Control, 171; h) Privilegios e inmunidades, 173; i) Situación tributaria, 176; j) Personal, 178; k) Disposiciones especiales, 179; l) Solución de controversias, 181	
<i>Conclusiones</i>	185
<i>Anexo</i>	190
CORPORACIONES PÚBLICAS MULTINACIONALES PARA AMÉRICA LATINA. <i>Por Marcos Kaplan</i>	214
1. Introducción	214
2. La corporación pública multinacional latinoamericana	216
a) La integración de sectores públicos, 216; b) Las posibilidades, 221; c) Situaciones y estructuras institucionales-jurídicas, 224; d) Caracteres y problemas, 226	
3. Conclusiones	235

III. ENFOQUES ESPECIALES.	237
PROBLEMAS JURÍDICOS QUE PLANTEA LA CONCESIÓN DE PRÉSTAMOS POR ORGANIZACIONES INTERNACIONALES PÚBLICAS A EMPRESAS PÚBLICAS MULTINACIONALES. <i>Por Lester Nurik</i>	237
<i>Introducción</i>	237
1. Problemas para la constitución de una organización pública internacional.	238
a) Concesión de préstamos, 238; b) Garantías de reembolso, 241	
2. Política crediticia de las organizaciones públicas internacionales	243
3. Otras garantías	244
4. Inmunities y arreglo de diferencias	247
5. Breve estudio de un caso: la proyectada corporación centroamericana de telecomunicaciones.	248
LAS FÓRMULAS JURÍDICO-ADMINISTRATIVAS PARA PROYECTOS MULTINACIONALES DE INFRAESTRUCTURA FÍSICA. <i>Por Félix Peña</i>	251
<i>Algunas reflexiones en torno a las distintas alternativas existentes en la materia.</i>	251
1. Introducción	251
a) El derecho internacional como derecho de cooperación, 251;	
b) Objetivo del estudio, 251	
2. Cooperación e integración latinoamericana.	252
a) Algunos antecedentes históricos, 252; b) El proceso latinoamericano de integración, 252; c) Inversiones conjuntas en infraestructura física, 256	
3. Fórmulas jurídico-administrativas.	258
a) La forma jurídico-administrativa para proyectos multinacionales, 258; b) Otras formas jurídico-administrativas, 260	
<i>Consideraciones finales</i>	261
IV. PROYECTOS Y OBRAS DE DESARROLLO HIDRÁULICO	263
EL MEKONG: ESTUDIO DE UN CASO. <i>Por Virginia M. Wheeler</i>	263
<i>Problemas jurídicos suscitados por el desarrollo de cuencas hidrográficas según el modelo del río Mekong</i>	263
1) Situación geográfica, 263; 2) Organización administrativa, 265;	
3) Principio de unanimidad, 266; 4) Participación de las Naciones Unidas, 267; 5) Funciones, 269; 6) Una mirada al futuro, 272	

PROBLEMAS JURÍDICOS E INSTITUCIONALES DE LOS PROYECTOS MULTINACIONALES DE DESARROLLO HÍDRICO EN AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE.	
<i>Por Guillermo J. Cano.</i>	274
1. Introducción	274
a) Propósito del seminario, 274; b) Delimitación del tema, 275;	
c) Antecedentes americanos y bibliografía, 277	
2. Problemas jurídicos.	278
a) Modernas tendencias del derecho fluvial internacional, 279;	
b) "Cuencas" y no ríos internacionales, 280; c) Interdependencia	
entre los distintos recursos naturales y sus usos, dentro de una	
misma cuenca hidrográfica, 281; d) Usos benéficos y efectos nocivos	
de las aguas fluviales internacionales, 283; e) Ríos "contiguos	
y sucesivos" <i>versus</i> "usos consuntivos y no consuntivos", 287;	
f) Prioridades entre usos en los aprovechamientos múltiples, 288;	
g) Regulación y almacenamiento, 289; h) Cuándo los lagos ofrecen	
interés internacional, 289; i) Usos "comerciales" de los ríos	
internacionales, 290; j) Problemas legales distintos a los de derecho	
fluvial provocados por las actividades multinacionales de desarrollo	
hidráulico, 290	
3. Problemas institucionales	292
<i>Anexos</i>	294
a) Declaración de Montevideo sobre "Uso industrial y agrícola de los	
ríos internacionales", votada por la VII Conferencia Interamericana	
reunida en Montevideo, Uruguay, el 24 de diciembre de 1933, 294;	
b) Proyecto de Convención sobre uso industrial y agrícola de ríos y	
lagos internacionales del Comité Jurídico Interamericano, revisado	
el 1º de septiembre de 1965; 296; c) Documento de trabajo. Relaciones	
jurídicas agua-recursos naturales, 300;	
d) Documento de trabajo. Administración de cuencas internacionales,	
307	
REQUERIMIENTOS JURÍDICOS Y ADMINISTRATIVOS DE LOS PROYECTOS Y OBRAS HIDRÁULICAS MULTINACIONALES EN AMÉRICA LATINA. Comisión Económica para América Latina.	
1. Contenido.	310
2. Disposiciones jurídicas y estructuras administrativas	310
a) De ámbito continental, 310; b) De ámbito local, 313	
3. Insuficiencia de las estructuras jurídicas y administrativas para	
satisfacer los requerimientos de proyectos hidráulicos multinacionales	
.	319
4. Estrategias para superar la insuficiencia señalada.	321
PROGRAMA PARA EL DESARROLLO DE LA CUENCA DEL PLATA	
<i>Aspectos jurídicos e institucionales</i>	323
323	
1. Antecedentes	323

2. Acuerdos preliminares e instrumentos jurídicos básicos del programa para el desarrollo de la cuenca del Plata 324
 - a) La primera reunión de cancilleres de la cuenca del Plata, 324;
 - b) La segunda reunión de cancilleres de la cuenca del Plata, 327
3. Naturaleza jurídica del programa para el desarrollo de la cuenca del Plata. 332
 - a) Caracterización del programa para el desarrollo del Plata, 337;
 - b) El proyecto de desarrollo de la cuenca del bajo Mekong, 339
4. Los problemas institucionales que se plantean en los programas de desarrollo multinacional y, en particular, en el de la cuenca del Plata. 341
 - a) La parte orgánica del programa, 343; b) La participación de los técnicos en el programa, 344; c) El aspecto administrativo del programa, 345; d) Algunas cuestiones relativas a la integración del Comité Intergubernamental coordinador, 345; e) La creación de organismos encargados del financiamiento del programa, 347; f) El fondo de desarrollo de la cuenca del Indo, 348; g) Aspectos institucionales a nivel nacional. Las comisiones nacionales, 349; h) Integración de las comisiones nacionales, 350; i) Carácter y atribuciones de las comisiones nacionales, 351; j) La colaboración del sector privado, 353
5. Los problemas jurídicos que se plantean en los programas de desarrollo multinacional y, en particular, en el de la cuenca del Plata 354
6. La cooperación internacional en el programa para el desarrollo de la cuenca del Plata. 357
 - a) Las previsiones del estado del CIC sobre cooperación internacional, 358; b) Las comisiones nacionales y la cooperación internacional, 359; c) La coordinación entre los organismos internacionales que cooperan en el programa de la cuenca. La junta consultiva y de coordinación, 361; d) La participación de las organizaciones internacionales, 361