

JUAN LUIS COLAIACOVO

**CANALES DE
COMERCIALIZACION
INTERNACIONAL**



ORGANIZACION DE LOS ESTADOS AMERICANOS (OEA)

CICOM
Centro Interamericano de Comercialización

 **EDICIONES MACCHI**

INDICE

PRIMERA PARTE Distribución Internacional

Capítulo 1.	Comercialización. Bases Conceptuales	3
1,1.	Enfoques para el estudio de la comercialización.....	11
1,2.	El concepto de segmentación	14
1,3.	Sumario y conclusiones.....	20
Capítulo 2.	Canales de Comercialización Internacional	23
2,1.	Canales de Comercialización en América Latina	36
2,2.	Sumario y conclusiones.....	38
2,3.	Bibliografía	41
Capítulo 3.	Logística del Comercio Exterior	45
3,1.	Logística internacional.....	57
3,2.	Sumario y conclusiones.....	61
Capítulo 4.	Departamento de Comercio Exterior.....	63
4,1.	Actividades de un Departamento de Comercio Exterior	69

4,2. Sumario y conclusiones.....	75
Capítulo 5. Consorcios de Exportación	77
5,1. Experiencia internacional	89
5,1,a) Experiencia de Europa	89
1. Italia	89
2. Francia	91
3. Suecia	91
5,1,b) Experiencia en América Latina.....	92
1. México.....	92
2. Perú	93
3. Colombia.....	94
4. Argentina	95
5. Brasil	96
5,2. Sumario y conclusiones.....	97
5,3. Bibliografía	98
Capítulo 6. Cooperativa de Exportación	99
6,1. Antecedentes históricos y filosofía de co-operativismo	100
6,2. Experiencias regionales	103
6,2,a) Europa	103
6,2,b) América	106
6,3. Organización de las cooperativas	111
6,4. Resumen y conclusiones	114
Capítulo 7. Trading Companies	119
7,1. Experiencias en América Latina	127
7,2. Otras experiencias	129
7,2,a) Sudeste Asiático	129
7,2,b) Experiencia Europea	131
7,3. Sumario y conclusiones.....	135

Capítulo 8.	Canales de Comercialización No Tradicionales	139
	8.1. Sumario y conclusiones.....	151

SEGUNDA PARTE Casos Prácticos

Capítulo 9.	Vinicola Formiga do Sol (Comercialización)	155
	Preguntas	158
	Industria Vitivinícola en Brasil	159
Capítulo 10.	Editora Sócrates S.A. (Canales de Comercialización)	163
	Preguntas	167
	Anexo	167
	El nacimiento de un libro	167
	Etapa editorial	168
	Preimpresión	168
	Proceso gráfico	169
Capítulo 11.	Proyecto El Jardín (Logística Comercio Exterior)	171
	Preguntas	175
Capítulo 12.	Bodegas Vinos Finos Gentleman S.A. (Departamento Comercio Exterior)	177
	Preguntas	183
Capítulo 13.	Consorcio Unidos en el Vino Triunfaremos (COVINO) (A)	185
	Experiencia de Argentina	186
	Formación del consorcio	188
	Preguntas	189
	Estatuto Consorcio Unidos en el Vino Triunfaremos (COVINO)	192

Capítulo 14.	Consorcio Unidos en el Vino Triunfaremos (COVINO) (B)	195
	Preguntas	200
	Estatutos Consorcio Unidos en el Vino Triunfa- remos (COVINO)	203
Capítulo 15.	Consorcio Unidos en el Vino Triunfaremos (COVINO) (C)	213
	Agenda para la negociación	214
	Instrucciones de negociación para los aseso- res	216
	Instrucciones de negociación para el media- dor	218
	Instrucciones de negociación Presidente COVINO	218
	Instrucciones de negociación Gerente General COVINO	224
	Instrucciones de negociación Vicepresidente COVINO	229
	Instrucciones de negociación representante otros asociados	234
	Estatuto Consorcios Unidos en el Vino Triunfa- remos (COVINO)	239
	Consorcio de Exportación. Sociedad Anónima. Acta Constitutiva	241
	Consorcio de Exportación. Sociedad Anónima. Estatuto Modelo.....	243
	Consorcio de Exportación. Acta Constitutiva y Contrato Modelo de Sociedad de Responsabi- lidad Limitada	247
Capítulo 16.	Cooperativa de Exportación Buena Salud	253
	Preguntas	256
	Cooperativa de Exportación. Acta Constitutiva y Estatuto Modelo	257
Capítulo 17.	Argentex S.A. (Trading Companies)	277
	Antecedentes	277
	Reunión directorio	278

Preguntas	281
Organigrama Argentex S.A.	282
Compañía de Comercialización Internacional.	
Estatuto Modelo.....	284
Capítulo 18. Argenvino S.A. (Canales No Tradicionales)	289
Preguntas	293
El mercado de vinos en Estados Unidos	293